

**ANÁLISIS DE LA BALANZA COMERCIAL ENTRE 2002 Y 2012 CON LOS  
PAÍSES QUE COLOMBIA TIENE TRATADOS DE LIBRE COMERCIO  
VIGENTES Y SUSCRITOS HASTA EL AÑO 2012**

**INVESTIGADOR PRINCIPAL  
JESÚS DAVID VALENCIA SALAZAR**

**AUXILIAR DE INVESTIGACIÓN  
CRISTIAN DAVID ACOSTA GALVIS**

**UNIVERSIDAD LIBRE SECCIONAL PEREIRA  
FACULTAD DE INGENIERÍA  
PROGRAMA DE INGENIERÍA COMERCIAL  
PEREIRA  
2014**

## TABLA DE CONTENIDO

	Pág.
1. ANTECEDENTES	7
2. DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA	9
3. JUSTIFICACIÓN	12
4. OBJETIVOS	14
4.1 OBJETIVO GENERAL	14
4.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS	14
5. DELIMITACIÓN DEL PROYECTO	15
6. HIPÓTESIS	16
7. MARCO REFERENCIAL	17
7.1 MARCO TEÓRICO	17
7.2 MARCO CONCEPTUAL	22
8. MARCO METODOLÓGICO	26
8.1 TIPO DE INVESTIGACIÓN	26
8.2 MÉTODO DE INVESTIGACIÓN	26
8.3 TÉCNICAS PARA LA RECOLECCIÓN DE LA INFORMACIÓN	26
9. RESULTADOS	27
10. CONCLUSIONES	85
11. RECOMENDACIONES	88
12. BIBLIOGRAFÍA	89

## LISTA DE TABLAS

	Pág.
Tabla 1. Fechas de los TLC suscritos y vigentes de Colombia hasta el año 2012	27
Tabla 2. Balanza comercial Colombia - CAN	33
Tabla 3. Balanza comercial Colombia – México	37
Tabla 4. Balanza comercial Colombia – CARICOM	42
Tabla 5. Balanza comercial Colombia – MERCOSUR	48
Tabla 6. Balanza comercial Colombia – Chile	53
Tabla 7. Balanza comercial Colombia – Triángulo del norte	57
Tabla 8. Balanza comercial Colombia – EFTA	63
Tabla 9. Balanza comercial Colombia – Canadá	69
Tabla 10. Balanza comercial Colombia – USA	74
Tabla 11. Balanza comercial Colombia – Venezuela	80

## LISTA DE GRÁFICOS

	Pág.
Grafico 1. Contribución de las exportaciones al PIB (%)	28
Grafico 2. Principales países de destino de exportaciones colombianas 2002	29
Grafico 3. Principales países de destino de exportaciones colombianas 2007	29
Grafico 4. Principales países de destino de exportaciones colombianas 2012	30
Gráfico 5. Balanza Comercial Colombia – CAN	34
Gráfico 6. Índice de comercio intrarregional Colombia - CAN	35
Gráfico 7. Balanza Comercial Colombia – México	37
Gráfico 8. Índice de comercio intrarregional Colombia – México	38
Gráfico 9. Balanza Comercial Colombia – CARICOM	43
Gráfico 10. Índice de comercio intrarregional Colombia – CARICOM	44
Gráfico 11. Balanza Comercial Colombia – MERCOSUR	49
Gráfico 12. Índice de comercio intrarregional Colombia – MERCOSUR	50
Gráfico 13. Balanza Comercial Colombia – Chile	54
Gráfico 14. Índice de comercio intrarregional Colombia – Chile	55
Gráfico 15. Balanza Comercial Colombia – Triángulo del norte	58
Gráfico 16. Índice de comercio intrarregional Colombia – Triángulo del Norte	60
Gráfico 17. Balanza Comercial Colombia – EFTA	64
Gráfico 18. Índice de comercio intrarregional Colombia – EFTA	65
Gráfico 19. Balanza Comercial Colombia – Canadá	70
Gráfico 20. Índice de comercio intrarregional Colombia – Canadá	71
Gráfico 21. Balanza Comercial Colombia – Estados Unidos	75

Gráfico 22. Índice de comercio intrarregional Colombia - USA	76
Gráfico 23. Balanza Comercial Colombia – Venezuela	81
Gráfico 24. Índice de comercio intrarregional Colombia - Venezuela	82
Gráfico 25. Balanza comercial según grupos económicos y países de estudio.	83

## LISTA DE IMÁGENES

	Pág.
Imagen 1. Tratados de libre comercio de Colombia vigentes hasta 2012.	31
Imagen 2. Exportaciones tradicionales y no tradicionales según países destino en Triángulo del Norte.	59

# **ANÁLISIS DE LA BALANZA COMERCIAL ENTRE 2002 Y 2012 CON LOS PAÍSES QUE COLOMBIA TIENE TRATADOS DE LIBRE COMERCIO VIGENTES Y SUSCRITOS HASTA EL AÑO 2012**

## **1. ANTECEDENTES**

### **POLÍTICA COMERCIAL**

A continuación se mostrará una síntesis de un trabajo de investigación donde se resalta el manejo de la política comercial en el siglo XX, donde se observa el impacto de los aranceles y la oposición de los comerciantes hacia los acuerdos comerciales, esto se da específicamente en los años 30 y 40 los cuales:

Son de especial importancia para el estudio de la influencia de las fuerzas políticas en la política comercial. Los aranceles aumentaron considerablemente durante esa década; se alcanzaron los más altos niveles durante el período de 1855 y 1950, y eran mayores que los aranceles en la mayoría de los países latinoamericanos (Mayor Mora, 1989; Echavarría, 1999). Echavarría sostiene que gran parte de la explicación del aumento está justamente en el *lobby* eficaz de los industriales, a pesar de una serie de factores estructurales desfavorables: la baja participación de la industria en la producción y el empleo total; su concentración regional (en Antioquia y Bogotá); bajas tasas de penetración de las importaciones; la oposición de los comerciantes, los caficultores y otros intereses agrícolas; la 'ideología' de los políticos en el poder; etc. (Echavarría, 1999).

Los factores a favor de las peticiones de aumentos en los niveles arancelarios eran: la importancia del arancel como fuente de ingresos para el Estado, la poca importancia de sectores industriales exportadores, y la poca presencia de inversión extranjera directa en la industria colombiana.

Echavarría (1999) explica cómo el grupo de los industriales pudo llegar a ser tan eficaz en la defensa de sus intereses, a pesar de esos factores adversos. Para la 'toma del Estado' utilizaron básicamente tres mecanismos:

- El nombramiento de miembros de familias industriales en altos cargos en el sector público;
- La 'contratación' de los servicios de altos funcionarios;
- La canalización de las negociaciones a través de la Federación Nacional de Industriales (creada en 1930 en Bogotá) y la Industria Nacional Colombiana

(creada en 1930 en Medellín), que tuvieron como uno de sus objetivos principales justamente el ejercicio de influencia en materia arancelaria.<sup>1</sup>

De igual manera, durante la revisión de antecedentes se destaca un análisis del comercio exterior colombiano en el siglo XX, de donde se puede resaltar:

El Grupo de Estudios sobre Desarrollo Económico Colombiano (GRECO, 2002) dice, por ejemplo, que el crecimiento económico en las primeras tres décadas del siglo fue alto gracias a las políticas más liberales de comercio que se aplicaron en relación con las aplicadas en los siguientes períodos. Asimismo, se argumenta con frecuencia que la falta de un desarrollo exportador en nuestro país con posterioridad a los años treinta fue la consecuencia del fuerte sesgo anti-exportador creado por las políticas comerciales proteccionistas. De acuerdo con estos análisis, la ineficiencia del aparato productivo, la baja competitividad y la sobrevaluación cambiaria serían las responsables de la ausencia de un verdadero desarrollo exportador en Colombia entre los años treinta y los ochenta.<sup>2</sup>

Por otra parte, mediante una investigación que realizó el ministerio de comercio, industria y turismo en el año 2012 sobre la evolución del comercio exterior se puede destacar que: “Las exportaciones colombianas se han concentrado en bienes minero energéticos y por ello, se presenta una balanza comercial deficitaria si se excluyen estos bienes. La balanza con los países con los cuales se tiene Acuerdos también es deficitaria y lo es en mayor grado, si se evalúan los bienes no minero energéticos”<sup>3</sup>.

---

<sup>1</sup> ECHEVERRI CORREA Fabio. La economía política de la política comercial en Colombia: la influencia de los gremios en la formulación de la política comercial. {En línea}. {Consultado el 27 de octubre del 2013}. Disponible en: [http://colombiainternacional.uniandes.edu.co/datos/pdf/descargar.php?f=../data/Col\\_Int\\_No.48/04\\_R ev\\_48.pdf](http://colombiainternacional.uniandes.edu.co/datos/pdf/descargar.php?f=../data/Col_Int_No.48/04_R ev_48.pdf).

<sup>2</sup> VILLAR Leonardo, ESGUERRA Pilar. El comercio exterior colombiano en el siglo XX. Primera edición. Octubre 2005. 53 págs.

<sup>3</sup> ÁLVAREZ RUBIANO Martha Cecilia, BERMÚDEZ QUINTERO Marco Aurelio. Evolución del comercio exterior de Colombia desde la óptica de los acuerdos comerciales. {En línea}. {Consultado el 13 de octubre del 2013}. Disponible en: [www.mincit.gov.co/descargar.php?id=63058](http://www.mincit.gov.co/descargar.php?id=63058).



## 2. DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA

Destacando las 50 economías más abiertas del mundo, cabe resaltar que los primeros 27 países con más acuerdos firmados hasta el momento pertenecen a la Unión Europea con 35, seguido de los países de EFTA con 26 acuerdos, Chile con 24, siendo el país sudamericano con mas tratados y México con 17. A partir de ahí se destacan otros países como la Federación de Rusia, India, Japón, Malasia, entre otros, los cuales no tienen un convenio comercial directo con Colombia, mientras que Perú el cual se encuentra en el puesto 34 con 16 acuerdos, Estados Unidos en el puesto 42 con 14, Canadá en el puesto 47 con 9 y el Triángulo del Norte en el puesto 50 con los mismos que Canadá tienen un acuerdo comercial suscrito y vigente.

Teniendo en cuenta los tratados de libre comercio - TLC que se tienen firmados hasta el momento, se realizará un análisis a los 10 tratados vigentes hasta el 2012, los cuales involucran a 32 países en los que se destaca la Comunidad Andina de Naciones - CAN (Bolivia, Ecuador y Perú), el cual empezó desde 1969, México y la Comunidad del Caribe - CARICOM (Trinidad y Tobago, Jamaica, Barbados, Guyana, Antigua y Barbuda, Belice, Dominica, Granada, Monserrat, San Cristóbal y Nieves, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas) desde el año 1995 y el Mercado Común del Sur - MERCOSUR (Brasil, Argentina, Uruguay, Paraguay) en el 2005, luego se presenta un “boom” de acuerdos desde el 2009 con Chile, Triángulo del Norte (El Salvador, Guatemala y Honduras) en el 2010, La Asociación Europea de Libre Comercio (*European Free Trade Association*) - EFTA (Suiza, Islandia, Noruega, Liechtenstein) y Canadá en el 2011 y finalmente Estados Unidos y Venezuela en el año 2012, es importante destacar que con ese último se tenía tratado desde 1973 ya que pertenecía a la comunidad de CARICOM, pero se retiró en el 2006 debido a los tratados que firmarían Colombia y Perú con Estados Unidos, esto durante el gobierno de Hugo Chávez.

Es necesario entender la dinámica comercial que ocurre en el país la cual permiten establecer los beneficios que traen consigo estos acuerdos para la nación; para ello, se analizan datos desde el 2002 y en algunos de los acuerdos mencionados se estudiarán dos casos, antes y durante las negociaciones y desde su entrada en vigencia que permiten hacer comparaciones año tras año, proporcionando así información para determinar el desempeño o efectos producto de la firma de tales acuerdos, ya que todo tratado se realiza con el propósito de darle mayor fluidez económica a un país, logrando globalizar los productos colombianos, procurando así mayores exportaciones y la incursión de los empresarios en nuevos mercados.

Algunos de los registros más importantes que se pueden analizar para establecer qué tan efectivo fueron los tratados firmados son la balanza de pagos, la balanza comercial, entre otras las cuales permiten obtener el número de transacciones realizadas y si fue mayor el valor de exportaciones que de importaciones generando así información fundamental, para que el gobierno pueda determinar la viabilidad de dichos tratados. Además es importante considerar si el arancel que se le dio a los productos en el tratado firmado es conveniente, para no causar desventajas a los productores del país y así con el porcentaje de arancel que se pactó, se pueda manejar una competencia ya sea en calidad o servicio por parte del empresario colombiano y el importador de un mismo producto.

Aunque algunas personas pueden salir afectadas porque los tratados de libre comercio no son solo para exportar productos, sino también para realizar importaciones y en muchos casos los productos que se importan son más económicos que los que producen los empresarios colombianos, lo que repercutirá directamente en las empresas nacionales a volverse más competitivas o en algunos casos hacer que estas cierren su negocio por la baja capacidad económica con la que cuentan. Por tal motivo, es tan importante considerar que las cifras que se presentan corresponden a los sectores económicos del país

como lo son el sector agropecuario, el sector industrial y el sector terciario o de servicios, para saber si son más las personas beneficiadas con el acuerdo que se firmó o se va a firmar que las que salen afectadas.

### **3. JUSTIFICACIÓN**

Mediante los acuerdos comerciales que tiene Colombia vigentes hasta el momento se espera acceder a un potencial de consumidores mucho más amplio y dependiendo de la capacidad que tenga el país para afrontar todos los requisitos necesarios que exigen estos tratados, se podrá identificar que tan viable es para el estado que está en vía de desarrollo realizar todos estos acuerdos comerciales.

Con el análisis de la balanza comercial de los tratados de libre comercio vigentes en Colombia hasta el año 2012, se pueden establecer los efectos de firmar estos tratados, y cual es el país que mayor beneficio le aporta a Colombia y cuál el de menor, obteniendo los resultados de importaciones versus los de exportaciones identificando si la balanza comercial fue superavitaria o deficitaria para el país.

Por tal motivo es indispensable observar el comportamiento antes y después de haber firmado los tratados y el impacto que causó la entrada en vigencia de este, para establecer que tan eficiente fue la puesta en marcha de estos acuerdos comerciales o si por el contrario es mejor esperar a que el país esté en optimas condiciones viales, productivas, en infraestructura, entre otras, las cuales son necesarias para un mayor flujo comercial entre países.

Mediante esta investigación se puede analizar si son más las empresas que se ven impactadas positivamente, además, saber si es recomendable seguir buscando conexiones en el mundo y la incursión de empresas extranjeras en el país, globalizando los productos existentes en la región y conociendo los que se comercializan en otros lugares del mundo, por lo que sería de vital importancia que los empresarios estandarizaran sus procesos, buscando la forma de bajar sus costos en los procesos productivos para poder ser competitivos en el entorno local

con las empresas extranjeras, teniendo mayores oportunidades de comercializar sus productos a nivel nacional e internacional.

## **4. OBJETIVOS**

### **4.1 OBJETIVO GENERAL**

Realizar el Análisis de la balanza comercial entre 2002 y 2012 con los países con los que Colombia tiene tratados de libre comercio vigentes y suscritos hasta el año 2012.

### **4.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS**

- Describir la dinámica comercial de Colombia en los periodos 2002-2012 respecto a tratados de libre comercio vigentes y suscritos hasta el año 2012.
- Analizar la balanza comercial de Colombia entre los periodos 2002-2012 con los países con los que tiene tratados de libre comercio vigentes y suscritos hasta el año 2012.
- Determinar el grado de favorabilidad para Colombia de los tratados de libre comercio vigentes y suscritos hasta el año 2012 durante el periodo 2002-2012.

## **5. DELIMITACIÓN DEL PROYECTO**

Este proyecto de investigación se circunscribe a realizar un estudio de la balanza comercial de Colombia entre los periodos 2002 - 2012 con 32 países con los que se tienen 10 acuerdos comerciales suscritos y vigentes, con fecha 2012, estos son: México, Triángulo del Norte (El Salvador, Guatemala y Honduras), CAN (Bolivia, Ecuador y Perú), CARICOM (Trinidad y Tobago, Jamaica, Barbados, Guyana, Antigua y Barbuda, Belice, Dominica, Granada, Monserrat, San Cristóbal y Nieves, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas), MERCOSUR (Brasil, Argentina, Uruguay, Paraguay), Chile, EFTA (Suiza, Islandia, Noruega, Liechtenstein), Canadá, Estados Unidos y Venezuela.

## **6. HIPÓTESIS**

Gracias a las ventajas que trae la firma de nuevos tratados en el país, se tendrán unos mejores resultados en la balanza comercial, producto del incremento en exportaciones lo que a su vez genera una participación en el PIB mayor para la nación, en la que muchos empresarios y consumidores colombianos podrán gozar de los beneficios de estos acuerdos.



## 7. MARCO REFERENCIAL

### 7.1 MARCO TEÓRICO

En el marco del comercio exterior, es importante destacar lo concerniente a la política comercial, la cual se refiere a “las medidas que aplican los gobiernos para regular los flujos comerciales con el resto del mundo y determina el grado de contacto de productores y consumidores nacionales con los precios mundiales”<sup>4</sup>.

Así mismo el Consejo Superior de Comercio Exterior <sup>5</sup> es el organismo gubernamental que, siguiendo los lineamientos del Conpes, traza la política comercial a seguir en Colombia. Este Consejo está presidido por el Presidente de la República o por el Ministro de Comercio Exterior. El Consejo dicta la política comercial en cuanto a aranceles, control de las prácticas desleales de comercio, convenios comerciales y estrategias para las negociaciones internacionales y frente a los organismos internacionales. Por su parte, la política de tasa de cambio es formulada por el Banco de la República.

Como se aprecia en el documento “El comercio exterior colombiano en el siglo XX” de Leonardo Villar y Pilar Esguerra, Colombia fue una economía relativamente cerrada durante el siglo XX y aunque “sigue siendo así a pesar de la enorme reducción en los costos de transporte y comunicaciones y de la tendencia hacia la liberalización de la política comercial que, en medio de grandes fluctuaciones, tuvo lugar desde los años sesenta, los argumentos que se presentaron y la capacidad

---

<sup>4</sup> ANÓNIMO. Política Comercial. {En Línea}. {Consultado el 3 de julio del 2013}. Disponible en: <http://www.uned.es/deahe/doctorado/gescribano/polica%20comercial.pdf>

<sup>5</sup> GARAY S. Luis Jorge. Colombia: estructura industrial e internacionalización 1967-1996. {En línea}. {Consultado 30 de julio del 2013}. Disponible en: <http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/economia/industrialatina/044.htm>

que tuvieron las autoridades en este período para reducir aranceles y relajar las barreras no arancelarias al comercio estuvo usualmente asociada a la capacidad de financiar las importaciones, ya fuera con mayores ingresos por exportaciones o con financiamiento externo”<sup>6</sup>.

Teniendo en cuenta algunos datos entre 1980 y 1999 se puede establecer que:

La economía colombiana creció a una tasa promedio de 5% anual. Este dinamismo ha ido en descenso desde finales de los años noventa y el crecimiento ha tenido un comportamiento moderado durante los primeros cinco años de este milenio, con un promedio de 3,4% anual en el trienio 2002-2003-2004.

En este marco, las exportaciones colombianas han estado dirigidas, principalmente, a los mercados de Estados Unidos, Comunidad Andina de Naciones (CAN) y Unión Europea (UE).

Según la información del Ministerio de Comercio Industria y Turismo, para el año 2005 el comercio con Estados Unidos, Comunidad Andina de Naciones y Unión Europea concentraba 78,6% de las exportaciones colombianas. Su distribución fue la siguiente: Estados Unidos reunió 45,5% de las ventas totales, la CAN: 19,7% y la UE 13,3%. Por su parte, las importaciones con estos orígenes representaron 63% del total. De estas, 39% provenía de Estados Unidos; 9,4% de la CAN y 13,6% de la UE.

En el mismo año, las importaciones estuvieron compuestas por productos del sector primario (8,4%); agro-industria (4,0%); industria liviana (11,3%); industria básica (31,2%); maquinaria y equipo (34,5%), industria automotriz (10,0%).<sup>7</sup>

Es importante analizar las exportaciones de bienes y servicios ya que son la principal fuente de equilibrio en la balanza comercial además que “representan el valor de todos los bienes y demás servicios de mercado prestados al resto del mundo. Incluyen el valor de las mercaderías, fletes, seguros, transporte, viajes, regalías, tarifas de licencia y otros servicios tales como los relativos a las comunicaciones, la construcción, los servicios financieros, los informativos, los empresariales, los personales y los del Gobierno. Excluyen la remuneración de los

---

<sup>6</sup> VILLAR Leonardo, ESGUERRA Pilar. El comercio exterior colombiano en el siglo XX. Colombia Octubre 2005. Pág. 48

<sup>7</sup> BUITRAGO Liubka Milena. Comercio, género y equidad en América latina: generando conocimiento para la acción política. {En línea}. {Consultado el 14 de enero del 2014}. Disponible en: [http://www.generoycomercio.org/areas/investigacion/colombia/Col-Contenido\\_trabajo.pdf](http://www.generoycomercio.org/areas/investigacion/colombia/Col-Contenido_trabajo.pdf)

empleados y los ingresos por inversiones (anteriormente denominados servicios de los factores), como también los pagos de transferencias”<sup>8</sup>.

Las exportaciones en el sector de la minería y el petróleo han sido fundamentales para las estructuras económicas de algunos países sudamericanos como: “

Ecuador (73,2% de sus exportaciones son petróleo crudo y derivados), Chile (63% del total son productos mineros), Perú (59% de las ventas son mineras), Venezuela (95% del total es petróleo) y Colombia (70,9% del total son minero energéticos). Por el contrario, hay menor dependencia de estos bienes en Brasil (10,5% del total son combustibles y minerales) y México (16,1% del total es petróleo)”<sup>9</sup>.

En la última década Colombia ha aumentado significativamente sus acuerdos comerciales, ya que en el 2002 Colombia tenía tan solo 3 tratados de libre comercio. En la actualidad, el espectro de países con los que Colombia ha reforzado sus relaciones comerciales mediante acuerdos internacionales cubre América del Norte, Europa, Asia y América Latina.

“Evidentemente la diversificación de mercados es una meta que Colombia ha cumplido no solo con los países del Norte, sino también con los del Sur, y de manera especial con los Latinoamericanos”<sup>10</sup>.

Es necesario tener en cuenta algunos indicadores de dinámica relativa para poder realizar conclusiones más precisas a los lectores además de brindarle mayor

---

<sup>8</sup> BANCO MUNDIAL. Indicadores – Exportaciones de bienes y servicios (% del PIB). {En Línea}. {Consultado el 3 de julio del 2013}. Disponible en: <http://datos.bancomundial.org/indicador/NE.EXP.GNFS.ZS>

<sup>9</sup> ÁLVAREZ RUBIANO Martha Cecilia, BERMÚDEZ QUINTERO Marco Aurelio. Evolución del comercio exterior de Colombia desde la óptica de los acuerdos comerciales. Oficina de estudios económicos. Colombia Abril del 2012. Págs. 1.

<sup>10</sup> La integración comercial Colombia-Latinoamérica. Balance de la última década. {En línea}. {Consultado el 5 de enero del 2014}. Disponible en: [http://portal.uexternado.edu.co/pdf/5\\_revistaZero/ZERO%2023/NicolasLozada.pdf](http://portal.uexternado.edu.co/pdf/5_revistaZero/ZERO%2023/NicolasLozada.pdf)

profundidad a la investigación, para esto se decidió analizar el Índice de comercio intrarregional (ICI):

Es muy conocido y sencillo de medir para establecer la importancia de los flujos de comercio intrarregionales. Este índice se calcula relacionando el total del comercio recíproco entre los miembros de una unión aduanera o acuerdo comercial (sea por exportaciones, importaciones o ambos) sobre el total de las exportaciones que el grupo de países destina a todo el mundo. Formalmente:

$$ICI = \frac{\sum_{i=1}^n X_{ij}}{\sum_{i=1}^n XT_i}$$

Donde  $X_{ij}$  son las exportaciones del país  $i$  hacia el socio  $j$ , y  $XT_i$  son las exportaciones totales del país  $i$ . Nótese que el indicador puede ser calculado también para el caso de las importaciones o del comercio total.

El índice muestra en forma directa la proporción que representa el comercio entre los miembros de una agrupación regional, y es una medida rápida de la interrelación de los países de un grupo comercial. Pese a ello, hay economistas que cuestionan su utilidad dado el sesgo que podría causar una medida como esta para grupos de países que mantienen niveles altos de participación en el comercio mundial, como lo son los países de la Unión Europea. Al contrario, los países pequeños que forman grupos de integración, no alcanzarán a tener niveles altos de tal indicador, ya que el efecto de su baja escala reduce el tamaño del índice. Este es el caso del índice para los esquemas de integración de América Latina y el Caribe todavía bajos en comparación con los de la Unión Europea.<sup>11</sup>

A continuación se observará una opinión acerca del tratado de libre comercio de Colombia con Estados Unidos y los Impactos en la balanza comercial que trae para Colombia estos acuerdos:

El TLC, afirma el Gobierno colombiano, es el mecanismo correcto y necesario para estrechar los lazos comerciales con el principal socio comercial de Colombia y así acceder con un trato preferencial a uno de los mercados más grandes del mundo. Sin embargo, los principales estudios, oficiales y no oficiales, sobre el efecto en la Balanza Comercial

---

<sup>11</sup> DURÁN LIMA José E, ÁLVAREZ Mariano. Manual de comercio exterior y política comercial. Nociones básicas, clasificaciones e indicadores de posición y dinamismo. Primera edición. Santiago de Chile: Editorial de las Naciones Unidas, 2011. 87 págs.

(exportaciones menos Importaciones) muestran serios indicios de que los resultados no son tan prometedores.

En Colombia, no existe un solo estudio o modelo en el cual sus resultados nos muestren que la dinámica de las importaciones superará con creces la de las exportaciones. Uno de los primeros estudios realizados por el Departamento Nacional de Planeación (DNP) es el de Martín y Ramírez (2004) [1], el cual aclara que: “A pesar del incremento de las exportaciones, el mayor crecimiento de las importaciones acentúa el déficit en la balanza comercial con Estados Unidos como proporción del PIB”. Las conclusiones de este mismo estudio son muy interesantes ya que plantean que, en términos porcentuales del PIB “[...] se espera que el TLC produzca un aumento de las exportaciones de 1,95% si no hay desmonte de barreras (no arancelarias) y de 6,23% si lo hay, mientras que las importaciones aumentarían 2,40% en el primer caso y 8,28% en el segundo.”

Con ello el efecto en términos de balanza comercial sería un aumento del déficit del orden de 1,4% y 2,7% puntos porcentuales del PIB. Por su parte, uno de los primeros estudios del Departamento Nacional de Planeación (DNP) muestra que la mayor dinámica del comercio con los Estados Unidos estaría representada por un incremento de las importaciones de casi el doble de las exportaciones, 11,92% contra un mediocre 6,44%.<sup>12</sup>

Además de estos es importante destacar que “En 1991, Colombia tenía acuerdos comerciales con países que representaban el 0,5% del PIB mundial y un acceso a una población de 60 millones de personas; con la suscripción de más acuerdos, estos porcentajes subieron y en 2011 se tenían tratados vigentes con un número de países que participaron del 10,8% del PIB mundial y el acceso a 529 millones de personas”<sup>13</sup>.

---

<sup>12</sup> BRAVO REALPE Oscar Fernando. Acuerdo de promoción comercial entre la república de Colombia y los Estados Unidos de América' sus 'cartas adjuntas' y sus 'entendimientos'. {En línea}. Disponible en:

[www.usergioarboleda.edu.co/tlc/ponencia%2520TLC%2520HS%2520CECILIA%2520LOPEZ-JUAN%2520MANUEL%2520GALAN.doc+&cd=2&hl=es&ct=clnk&gl=co](http://www.usergioarboleda.edu.co/tlc/ponencia%2520TLC%2520HS%2520CECILIA%2520LOPEZ-JUAN%2520MANUEL%2520GALAN.doc+&cd=2&hl=es&ct=clnk&gl=co)

<sup>13</sup> VILLAR Leonardo, ESGUERRA Pilar. El comercio exterior colombiano en el siglo XX. Colombia Octubre 2005. Pág. 48

## 7.2 MARCO CONCEPTUAL

Después de realizar una revisión documental, y para un mejor entendimiento del lector, se presentan algunos conceptos clave para ello:

Para el presente trabajo, los tratados de libre comercio son “un acuerdo mediante el cual dos o más países reglamentan de manera comprehensiva sus relaciones comerciales, con el fin de incrementar los flujos de comercio e inversión y, por esa vía, su nivel de desarrollo económico y social. Los TLCs contienen normas y procedimientos tendientes a garantizar que los flujos de bienes, servicios e inversiones entre los países que suscriben dichos tratados se realicen sin restricciones injustificadas y en condiciones transparentes y predecibles.”<sup>14</sup>

Con estos tratados se logran globalizar los países a un precio más bajo de manera que se pueden enviar y recibir productos hacia cualquier parte del mundo obteniendo beneficios arancelarios o de impuestos.

Es importante conocer la definición de las exportaciones ya que son “La salida de mercancías del territorio Aduanero Nacional con destino a otro país: Cuando enviamos mercancías que deben ser declaradas a través de la respectiva aduana y existe un documento de soporte de la salida de estas”<sup>15</sup>

Por otra parte las importaciones son “la compra de bienes y servicios que provienen de empresas extranjeras. Puede ser cualquier producto o servicio recibido dentro de la frontera de un Estado con propósitos comerciales, ya que

---

<sup>14</sup> PRODUCTOS DE COLOMBIA.COM. ¿Qué es un tratado de libre comercio? {En línea}. {Consultado el 11 de agosto del 2013}. Disponible en: [http://www.productosdecolombia.com/main/guia/TLC\\_Que\\_es\\_Tratado\\_Libre\\_Comercio.asp](http://www.productosdecolombia.com/main/guia/TLC_Que_es_Tratado_Libre_Comercio.asp)

<sup>15</sup> <sup>15</sup> PRODUCTOS DE COLOMBIA.COM. exportaciones colombianas. {En línea}. {Consultado el 24 de agosto del 2013}. Disponible en: <http://www.productosdecolombia.com/main/guia/exportaciones.asp>

Importar permite adquirir productos que en el país no se producen, que pueden ser más baratos o de mejor calidad”<sup>16</sup>

Así mismo, la balanza de pagos es “un registro que se realiza permanentemente de las diferentes transacciones que realiza un país con el resto del mundo en un periodo determinado (generalmente un año). El registro se basa en los principios de la contabilidad y, en especial, en el método de partida doble. (Toda transacción tiene dos movimientos: un débito y un crédito; es decir, toda operación de entrega o recepción de un valor económico con el exterior se hace a cambio de otra”<sup>17</sup>. Este indicador se empezó a desarrollar en 1996 por la subgerencia de estudios económicos del Banco de la Republica, comenzando el proyecto de reestructuración del sistema de estadístico. Este proyecto ha permitido la actualización de las cuentas externas del país, de acuerdo con las recomendaciones que están contenidas en la última edición del manual de balanza de pagos, el cual es elaborado por el Fondo Monetario Internacional.

Con este indicador, las personas de un país pueden tener mayor conocimiento sobre cómo se comporta la economía de un país, y en caso de los empresarios que quieran incursionar en nuevo mercados, podrán analizar las estadísticas de este indicador ya que resume los flujos de comercio de bienes y así podrán saber que tan pertinente seria ingresar sus productos a un país en específico.

Por otra parte otro de los indicadores importantes a tener en cuenta y el cual es el tema central de la investigación es la balanza comercial que se define como “el saldo que arroja la diferencia entre las exportaciones y las importaciones de un país, y se mide, si las exportaciones son mayores que las importaciones, muestra

---

<sup>16</sup> Comercio y aduanas. Que es importar. {En línea}. {Consultado el 13 de Enero del 2014}. Disponible en: <http://www.comercioyaduanas.com.mx/comoimportar/comopuedoimportar/120-que-es-importar>

<sup>17</sup> Biblioteca virtual Luis Ángel Arango. {En línea}. {Consultado 23 de mayo del 2013}. Disponible en: [http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/ayudadetareas/economia/econo24.htm#\\_ftn1](http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/ayudadetareas/economia/econo24.htm#_ftn1)

el superávit en la balanza comercial, y si las importaciones son mayores que las exportaciones, muestra una balanza comercial deficitaria.<sup>18</sup>

Es importante conocer todos los sectores de la economía para establecer en qué sectores afecta o es conveniente la incursión de empresas extranjeras al país. A continuación se definirán los 3 sectores de la economía:

**Sector primario o agropecuario**

Es el sector que obtiene el producto de sus actividades directamente de la naturaleza, sin ningún proceso de transformación. Dentro de este sector se encuentran la agricultura, la ganadería, la silvicultura, la caza y la pesca. No se incluyen dentro de este sector a la minería y a la extracción de petróleo, las cuales se consideran parte del sector industrial.

**Sector secundario o industrial**

Comprende todas las actividades económicas de un país relacionadas con la transformación industrial de los alimentos y otros tipos de bienes o mercancías, los cuales se utilizan como base para la fabricación de nuevos productos.

Se divide en dos sub-sectores: industrial extractivo e industrial de transformación:

**Industrial extractivo:** extracción minera y de petróleo.

**Industrial de transformación:** envasado de legumbres y frutas, embotellado de refrescos, fabricación de abonos y fertilizantes, vehículos, cementos, aparatos electrodomésticos, etc.

**Sector terciario o de servicios**

Incluye todas aquellas actividades que no producen una mercancía en sí, pero que son necesarias para el funcionamiento de la economía. Como ejemplos de ello tenemos el comercio, los restaurantes, los hoteles, el transporte, los servicios financieros, las comunicaciones, los servicios de educación, los servicios profesionales, el Gobierno, etc.<sup>19</sup>

Uno de los aspectos más importantes, el cual fue el fenómeno que causó el desarrollo de todos estos tratados y la exploración de nuevos mercados por parte de todos los países es la globalización la cual se refiere “ a la creciente dependencia económica mutua entre los países del mundo, ocasionada por

---

<sup>18</sup> Universidad ICESI. Balanza comercial. {En línea}. {Consultado el 5 de junio del 2013}. disponible en: <http://www.icesi.edu.co/cienfi/images/stories/pdf/glosario/balanza-comercial.pdf>

<sup>19</sup> BANCO DE LA REPUBLICA, Sectores económicos, {En línea}. {Consultado 5 de Septiembre del 2013}. Disponible en: <http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/ayudadetareas/economia/econo53.htm>



el creciente volumen y variedad de transacciones transfronterizas de bienes y servicios, así como la de flujos internacionales de capitales, y por la aceleración de la difusión de la tecnología en mas lugares del mundo”<sup>20</sup>

---

<sup>20</sup> Fondo Monetario Internacional. Definiciones del termino globalización. {En línea}. {Consultado el 10 de enero del 2014}. Disponible en: <http://www.eumed.net/libros-gratis/2008b/389/DEFINICIONES%20DEL%20TERMINO%20GLOBALIZACION.htm>

## **8. MARCO METODOLÓGICO**

### **8.1 TIPO DE INVESTIGACIÓN**

Se realiza una investigación concluyente descriptiva, debido a que se cuenta con el tiempo y los recursos necesarios, además que se adquiere la información de fuentes secundarias permitiendo conocer la situación de la dinámica comercial del país y a partir de estos datos determinar la favorabilidad de estos tratados para Colombia.

### **8.2. MÉTODO DE INVESTIGACIÓN**

Una vez consultado lo que concierne y compone los tratados de libre comercio firmados hasta el 2012 por Colombia, se especifican las ventajas o desventajas que se han obtenido con los acuerdos firmados y por último, se difunde en el medio los resultados de dicha investigación para que los colombianos o empresarios de la región tengan un panorama que les permita realizar una incursión en mercados internacionales aprovechando los tratados mencionados.

### **8.3 TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN**

Estudio de carácter exploratorio descriptivo que utiliza como medio de recolección de información la revisión documental.

## 9. RESULTADOS

Es importante destacar y recordar que para el presente estudio, Colombia tiene suscritos y vigentes 10 tratados de libre comercio con 32 países hasta el año 2012, en la actualidad se encuentran en curso otros tantos que no harán parte de este trabajo, a continuación se presenta una relación de dichos tratados para tener en cuenta las fechas para el análisis de la balanza comercial entre el periodo 2002 – 2012 y la entrada en vigor de los mismos:

Tabla 1. Fechas de los TLC suscritos y vigentes de Colombia hasta el año 2012

ACUERDO	PAÍSES	SUSCRITOS	ENTRADA EN VIGOR
<b>CAN</b>	Bolivia, Ecuador y Perú	26 de mayo de 1969	16 de octubre de 1969
<b>MÉXICO</b>	México	13 de junio de 1994	1 de enero de 1995
<b>CARICOM</b>	Trinidad y Tobago, Jamaica, Barbados, Guyana, Antigua y Barbuda, Belice, Dominica, Granada, Monserrat, San Cristóbal y Nieves, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas.	24 de julio de 1994	1 de enero de 1995
<b>MERCOSUR</b>	Brasil, Argentina, Uruguay, Paraguay	18 de octubre de 2004	1 de febrero de 2005
<b>CHILE</b>	Chile	27 de noviembre de 2006	8 de mayo de 2009
<b>TRIÁNGULO DEL NORTE</b>	Guatemala	9 de agosto de 2007	12 de noviembre de 2009
	El Salvador		1 de febrero de 2010
	Honduras		27 de marzo de 2010
<b>EFTA</b>	Suiza, Islandia, Noruega, Liechtenstein	25 de noviembre de 2008	1 de julio de 2011
<b>CANADÁ</b>	Canadá	21 de noviembre de 2008	15 de agosto de 2011
<b>ESTADOS UNIDOS</b>	Estados Unidos	22 de noviembre de 2006	15 de mayo de 2012
<b>VENEZUELA</b>	Venezuela	28 de noviembre de 2011	19 de octubre de 2012

Fuente: Los autores

Como se puede apreciar, el 70 % de los tratados entran en vigencia dentro del periodo estudiado y el 85,71 % de estos, empiezan durante el año 2009.

También es relevante resaltar el porcentaje que contribuyen las exportaciones al PIB nacional, las cuales desde la entrada en vigor del primer tratado de libre comercio analizado, nunca han estado por debajo del 10 %.

Grafico 1. Contribución de las exportaciones al PIB (%)



Fuente: Banco Mundial

Desde la vigencia de los tratados, es decir, en 1.969 con el CAN, la contribución de las exportaciones al PIB nunca ha bajado del 10 %, teniendo su participación más baja en el año 1.983 con 10,44 % hasta duplicarse en su pico más alto en el año 1.991 con 21,34 %, de igual manera se puede apreciar que desde 1996 y por 16 años siguientes esa participación no ha bajado de 14,82 %.

**PRINCIPALES PAÍSES DE DESTINO DE EXPORTACIONES DE COLOMBIA**

Gráfico 2. Principales países de destino de exportaciones colombianas 2002



Fuente: DANE

Gráfico 3. Principales países de destino de exportaciones colombianas 2007



Fuente: DANE

Gráfico 4. Principales países de destino de exportaciones colombianas 2012



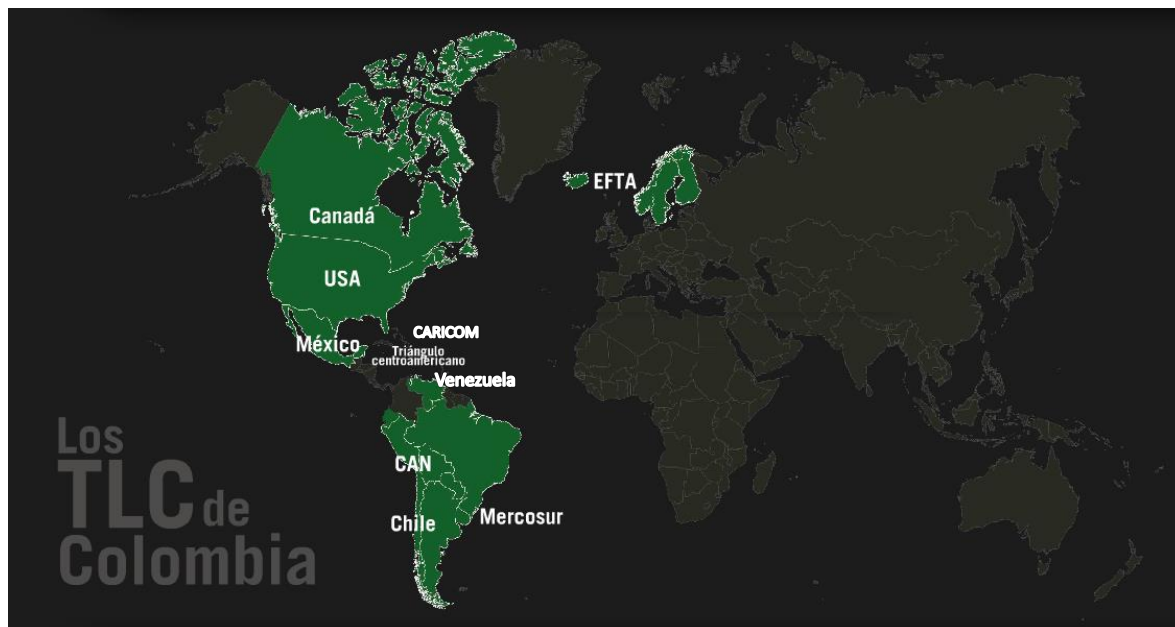
Fuente: DANE

Se puede evidenciar que los principales países de destino de exportaciones colombianas en los tres periodos analizados (2002, 2007 y 2012), presento un incremento del 21 % para el resto de países del mundo, alcanzando el nivel superior con respecto a países de destino *“tradicionales”* que presentaron fluctuaciones tales como Estados Unidos, Venezuela, Alemania, Ecuador, Bélgica, Perú, Japón y México, lográndose apreciar una mayor diversificación del mercado colombiano en otros mercados internacionales *“tradicionales”*.

Por otra parte, en el 2002, Estados Unidos era el país al que más exportaciones se realizaban con un porcentaje del 43 % con respecto a la de los demás países y pasados 10 años tuvo una reducción del 8 %, teniendo una participación del 36 % en las exportaciones, por lo que se puede deducir que el mercado colombiano se ha estado expandiendo cada vez más.

## DINÁMICA COMERCIAL CON CADA TRATADO

Imagen 1. Tratados de libre comercio de Colombia vigentes hasta 2012.



Fuente: Colegio de Estudios Superiores de Administración – CESA.

### COMUNIDAD ANDINA DE NACIONES – CAN

Los países que pertenecen a esta comunidad<sup>21</sup> son Bolivia, Ecuador y Perú los cuales tienen una población de 10.50 millones, 15.49 millones y 29.99 millones respectivamente. Además de esto Bolivia cuenta con PIB de US\$ 27,04 miles de millones de dólares, Ecuador de US\$ 84.04 mil millones de dólares y Perú de US\$ 197 mil millones de dólares, lo cual equivale a un PIB per cápita de US\$ 2.575,68 dólares, US\$ 5.456,43 dólares y US\$ 6.573,04 dólares

---

<sup>21</sup> BANCO MUNDIAL, Datos de países {En línea} {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country>

A continuación se presenta la cronología<sup>22</sup> de manera sucinta de dicho acuerdo

1966: nacimiento al Grupo Andino, comenzó a delinearse desde 1966 con la Declaración de Bogotá.

1969: Entró en vigencia el 16 de octubre de 1969 cuando el Comité permanente de la ALALC obtuvo la ratificación oficial del Gobierno de Perú, después de la de los Gobiernos de Colombia y Chile. En noviembre de 1969, Ecuador y Bolivia lo ratificaron.

1973: Venezuela adhirió.

1976: Chile se retiró.

1996: El Acuerdo ha sido objeto de varias modificaciones de gran importancia para el proceso de integración andina, destacándose entre otras, la realizada mediante el Protocolo de Trujillo, suscrito por los Presidentes andinos con ocasión del VIII Consejo Presidencial celebrado en la ciudad de Trujillo, Perú en marzo de 1996, Protocolo con el cual se crea la Comunidad Andina.

1997: Como CAN inicio sus funciones en agosto de 1997<sup>23</sup>

El 22 de abril de 2006 Venezuela formalizó su decisión de denunciar el Acuerdo de Cartagena y el 9 de agosto del mismo año suscribió con los Países Miembros de la Comunidad Andina un Memorando de Entendimiento por medio del cual acordaron dar plena vigencia a las ventajas comerciales recibidas y otorgadas de conformidad con el Programa de Liberación de la subregión andina, que debe mantenerse entre las partes, de acuerdo con el artículo 135 del Acuerdo de Cartagena.

La Comunidad Andina es hoy una organización subregional con personería jurídica internacional integrada por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú.

El 20 de septiembre de 2006, mediante la Decisión 645 del Consejo de Ministros de Relaciones Exteriores y de la Comisión, se le otorgó a Chile la condición de País Miembro Asociado de la Comunidad Andina. Igualmente, los estados Parte del MERCOSUR (Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay) ostentan la calidad de Miembros Asociados desde el 7 de julio de 2005 brindada con la Decisión 613.

---

<sup>22</sup> MINISTERIO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO: Acuerdos vigentes. {En línea}. {Recuperado el 12 de marzo de 2013} Disponible en : <http://www.tlc.gov.co/publicaciones.php?id=14850>

<sup>23</sup> CESA. Los TLC de Colombia. {En línea} {Recuperado el 12 de marzo de 2013} Disponible en: [http://www.cesa.edu.co/CESA/media/TLC/infografia\\_TLC.html](http://www.cesa.edu.co/CESA/media/TLC/infografia_TLC.html)



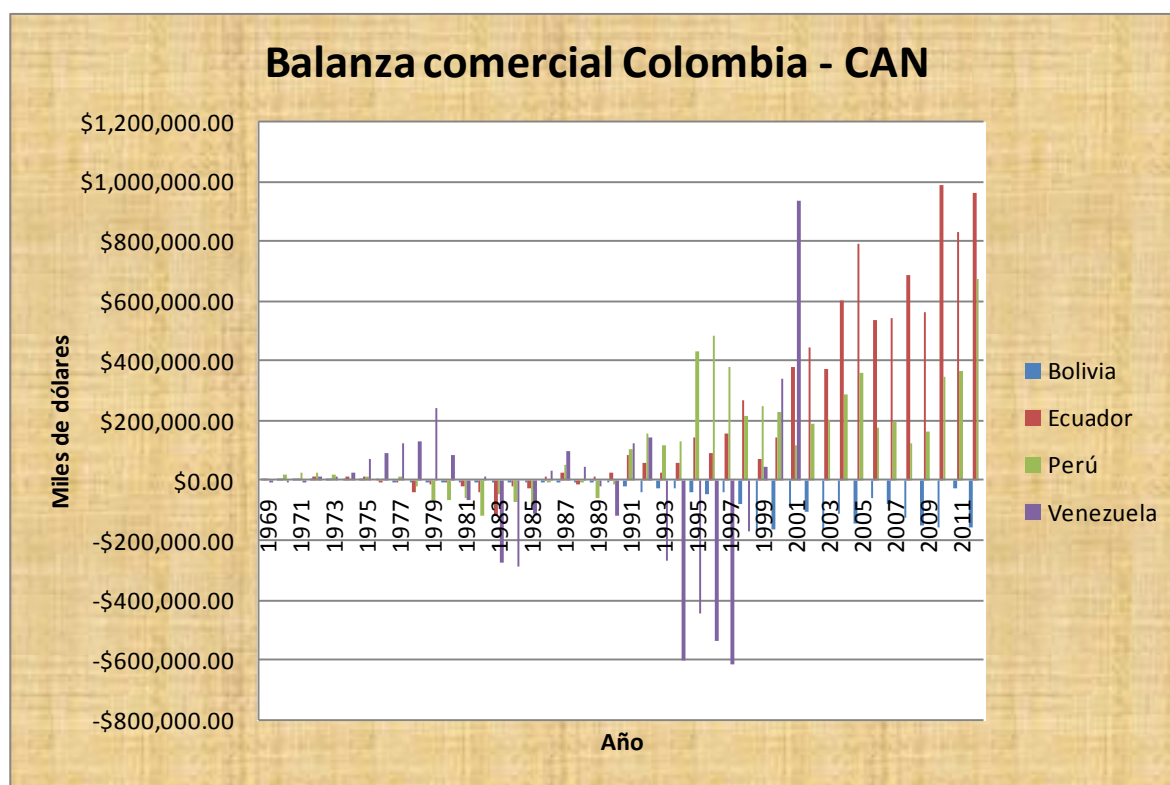
Tabla 2. Balanza comercial Colombia – CAN

Balanza comercial Colombia - CAN									
Año	Bolivia	Ecuador	Perú	Venezuela	Año	Bolivia	Ecuador	Perú	Venezuela
1969	489	5679	8843	-2870	1991	-17734	86410	103282	124065
1970	650	7550	18854	-4478	1992	-38831	57287	155167	146597
1971	888	7428	22857	-4003	1993	-25563	26826	117777	-271986
1972	448	11264	23282	9982	1994	-25497	61318	132991	-600819
1973	1444	6187	16761	12119	1995	-39797	146898	432339	-447214
1974	1552	10690	9007	25035	1996	-44491	91963	483334	-539823
1975	5442	14696	15702	71045	1997	-37166	154762	380806	-615981
1976	1025	-3734	6353	88769	1998	-81549	268045	212924	-169434
1977	-547	-9691	11774	126682	1999	-168720	71777	248766	44388
1978	-3184	-36193	-17908	133558	2000	-165908	143624	228192	343503
1979	-3452	-10088	-66666	240587	2001	-89449	377638	118170	934174
1980	-5183	-136	-67816	82140	2002	-102978	444434	187004	N.D.*
1981	-8271	-17139	-57211	-68394	2003	-161504	370919	203584	N.D.*
1982	-5890	-38322	-117474	11573	2004	-110151	603147	288269	N.D.*
1983	-2503	-117325	-42969	-275658	2005	-141731	795745	360793	N.D.*
1984	-4204	-21542	-69586	-290747	2006	-58551	540439	175265	Retirado
1985	-4383	-25109	-76520	-109460	2007	-77450	543628	199537	Retirado
1986	-2867	11965	-8133	31639	2008	-126835	690925	124772	Retirado
1987	-1948	27426	51980	99648	2009	-153335	563146	166122	Retirado
1988	-2411	-10671	-4142	47075	2010	-158264	990294	348866	Retirado
1989	-2901	9698	-60324	-20572	2011	-27482	831618	367116	Retirado
1990	-1003	29059	-11164	-117719	2012	-155115	965482	671661	Retirado

N.D\*: No Disponible

Fuente: Adaptación de los autores, datos estadísticos obtenidos del DANE - ALADI.

Gráfico 5. Balanza Comercial Colombia - CAN



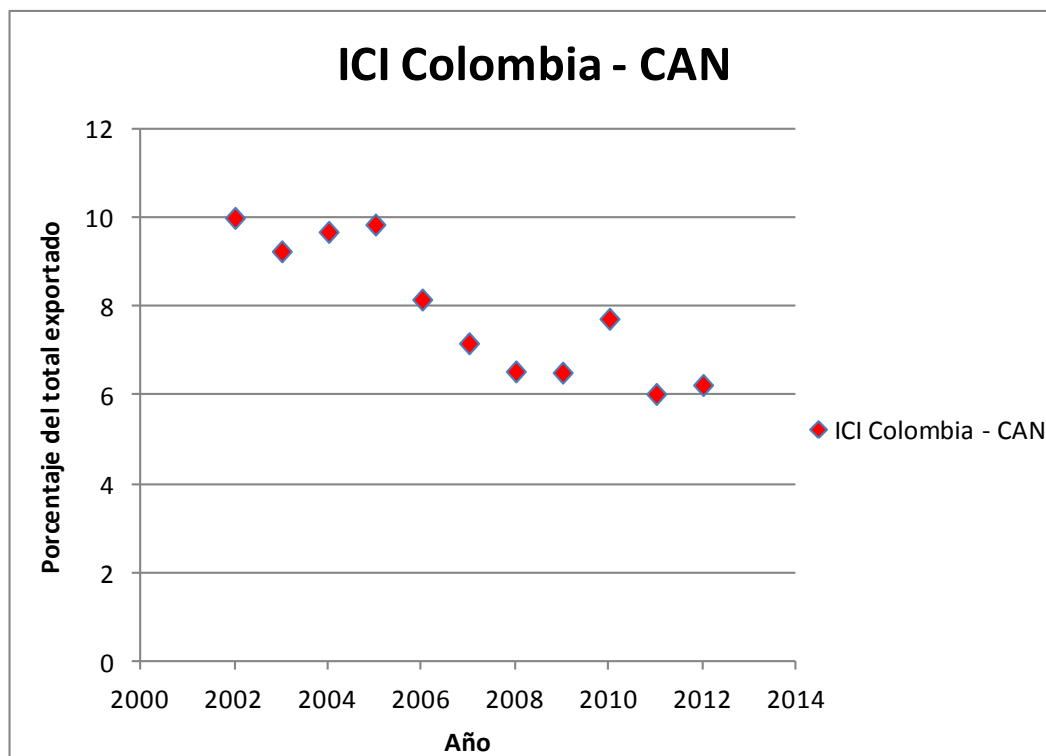
Fuente: Los autores.

Desde que se inicio el tratado en 1969, la balanza comercial de Colombia con los demás países de esta comunidad fue positiva hasta 1980, desde esa fecha hasta 1985 se mantuvo negativa teniendo como principal país exportador a Venezuela el cual tuvo las cifras más altas de exportaciones hacia Colombia en los años 1983 y 1984 y del 1993 al 1998. Desde 1992, Colombia tuvo la balanza comercial negativa con Bolivia, afectando en la balanza comercial de Colombia con la comunidad hasta el año de 1998, ya que desde ahí en adelante Colombia mantuvo la balanza comercial positiva, siendo Ecuador y Perú los principales países destino de exportación de Colombia.

Durante estos años, los principales productos que Colombia exporta a la CAN son los aceites crudos de petróleo, azúcar y energía eléctrica, mientras que los

principales productos que CAN exporta a Colombia son el alambre de cobre refinado, automóviles para el transporte de mercancía cafés sin tostar y sin descafeinar y aceite de soja en bruto.

Gráfico 6. Índice de comercio intrarregional Colombia - CAN



Fuente: Los autores

El índice de comercio intrarregional (ICI) entre Colombia y CAN presenta una tendencia negativa desde el año 2002 hasta el 2012, destacándose durante los primeros 4 años, estando entre 9,23 % y 9,98 %, después de este año empezó la tendencia negativa hasta el año 2010 en el cual se presentó un leve incremento sin superar los años anteriormente mencionados con un porcentaje de solo 7,7 %, debido al incremento que tuvo en exportaciones en este año, lo cual no se vio reflejado en los años siguientes tendiendo a la baja nuevamente y llegando hasta un ICI de 6,01 %.

## México

La población en México tiene un estimado para el 2012 de 120.847.477 habitantes y cuenta con un PIB de US\$ 1,177 billones de dólares, lo que equivale a un PIB Per cápita de US\$ 9.741,79 dólares.<sup>24</sup>

El tratado de libre comercio de Colombia con México contiene 14 temas los cuales son: Programa de desgravación, sector automotor, acceso a mercados, sector agropecuario, medidas fitosanitarias, reglas de origen, salvaguardias, practicas desleales de comercio internacional, comercio de servicios, servicios financieros, entrada temporal de personas de negocios, normas técnicas, inversión, propiedad intelectual.

A continuación se presenta la cronología<sup>25</sup> de manera sucinta de dicho acuerdo

- 1994: Firma del tratado por Colombia, México y Venezuela (g3) 10 etapas establecidas
- 1995: Entrada en vigor y primera reducción en los aranceles del 10% (primera etapa)
- 1996: Aplicación de las 9 etapas adicionales
- 2004: Puesta en vigencia de la última etapa de desgravación. Incorporación del sector automotor al programa de desgravación.
- 2006: denuncia por Venezuela al tratado y posterior retiro
- 2010-2011: ampliación comercial

---

<sup>24</sup> BANCO MUNDIAL, Datos de países {En Línea} {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country/mexico>.

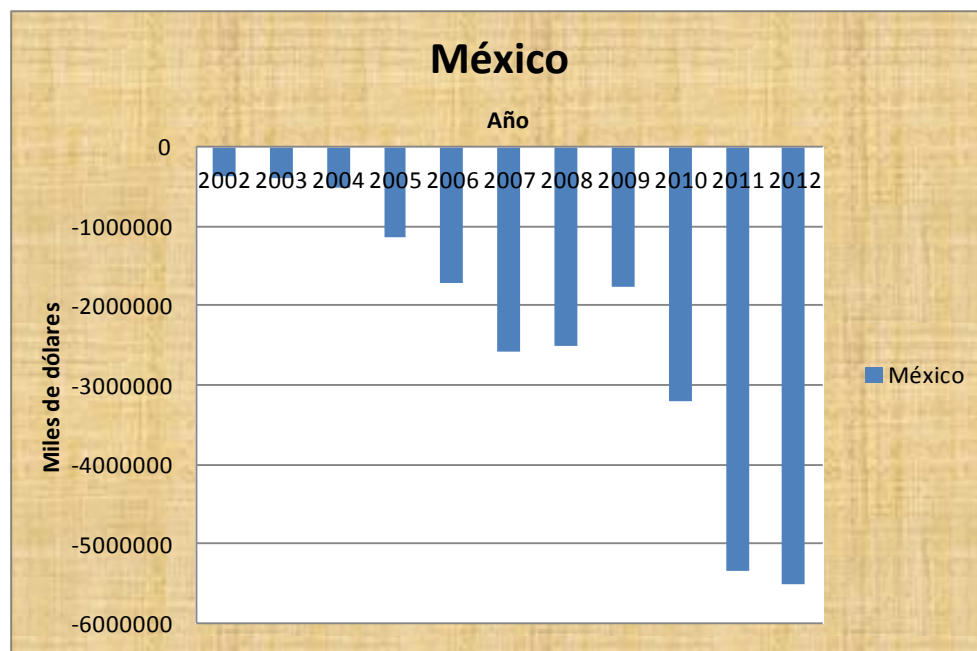
<sup>25</sup> CARTAGENA Isabel, GUTIÉRREZ Nazzia, MONTOYA Lida. Acuerdos de integración. {En línea} {recuperado el 6 de marzo de 2013} disponible en: <http://www.slideshare.net/Nazley/tlc-colombiamxico-g2>.

Tabla 3. Balanza comercial Colombia - México

Balanza Comercial Colombia - México	
Año	US\$
2002	-371406
2003	-384497
2004	-516034
2005	-1141936
2006	-1703654
2007	-2569006
2008	-2500883
2009	-1757702
2010	-3211180
2011	-5351044
2012	-5519596

Fuente: Adaptación de los autores, datos estadísticos obtenidos del DANE - ALADI.

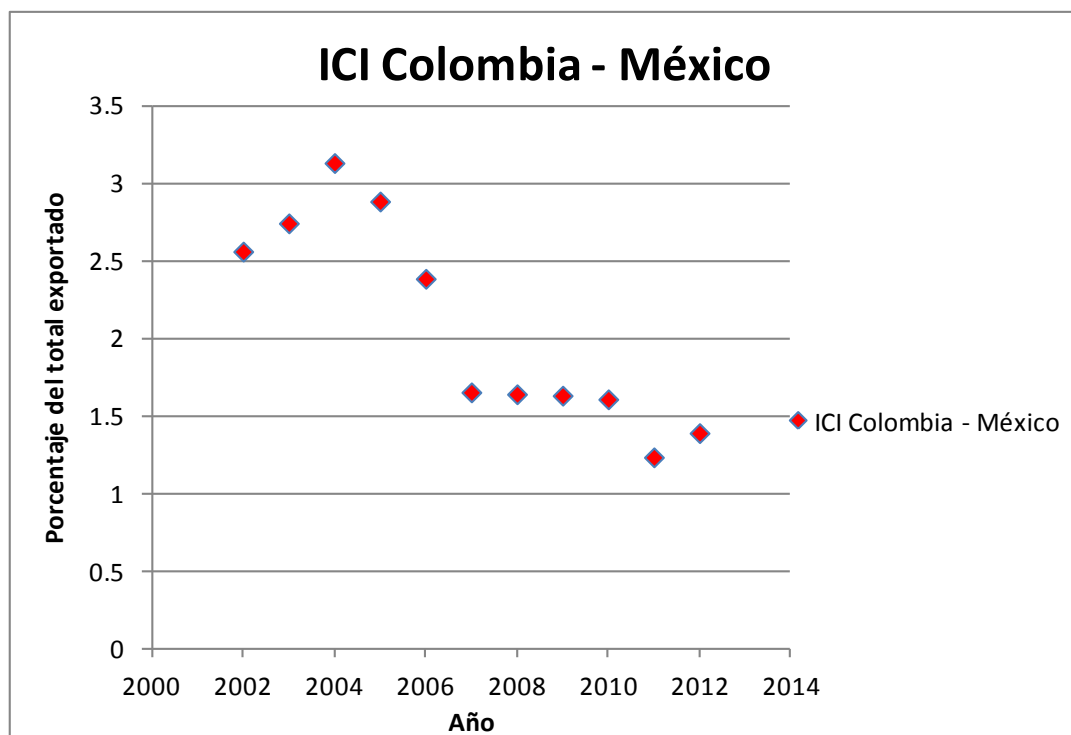
Gráfico 7. Balanza Comercial Colombia - México



Fuente: Los autores.

Durante el periodo 2002 – 2012 la balanza comercial de Colombia siempre fue deficitaria. En el año 2010 se empezó a evidenciar una balanza con mayor déficit con respecto al año anterior, sin embargo, Las exportaciones no tradicionales en 2010 registraron un aumento donde el sector de manufacturas presento el mayor crecimiento; crecimiento potenciado por productos farmacéuticos. Otros subsectores altamente destacados por su crecimiento en el valor exportado fueron: plástico en formas primarias y productos diversos de la industria química, en este mismo año los bienes que más se importaron de México fueron las telecomunicaciones y sonido, los vehículos y las manufacturas de hierro y acero. En el 2011 y 2012 fueron los años en los que México realizó mayor cantidad de exportaciones hacia Colombia presentándose la balanza comercial más deficitaria para el país en los años analizados.

Gráfico 8. Índice de comercio intrarregional Colombia – México



Fuente: Los autores

El índice de comercio intrarregional entre Colombia y México presenta una tendencia positiva los primeros 3 años y luego empieza a decrecer, sin embargo en el año 2004 se presentó un pico, es decir fue el año de mejor desempeño, con un resultado de 3,12 %; y, a partir de éste se evidenció un descenso año tras año hasta el 2007, fecha en la que se presenta cierta estabilización pero con una tendencia tenue a la baja, debido a que Colombia aumentó su desempeño exportador en el mundo por encima del desempeño exportador hacia México.

## COMUNIDAD DEL CARIBE - CARICOM

Los países que pertenecen a esta comunidad son Trinidad y Tobago, Jamaica, Barbados, Guyana, Antigua y Barbuda, Belice, Dominica, Granada, Monserrat, San Cristóbal y Nieves, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas los cuales tienen una población de 1,337, 2.712.000, 283.221, 795.369, 89.018, 324.060, 71.684, 105.483, 5.900, 50.314, 180.870 y 101.016 habitantes respectivamente. Además de esto Trinidad y Tobago cuenta con un PIB de US\$ 23,99 miles de millones de dólares, Jamaica de US\$ 14.840 millones de dólares, Barbados de US\$ 3,685 miles de millones de dólares, Guyana de US\$ 2,851 miles de millones de dólares, Antigua y Barbuda de US\$ 1.176.348.888 dólares, Belice de US\$ 1,448 miles de millones de dólares, Dominica US\$ 479,6 millones de dólares, Granada US\$ 789,5 millones de dólares, Monserrat US\$ 0.062 billones de dólares, San Cristóbal y Nieves US\$ 1,186 miles de millones de dólares, Santa Lucía US\$ 1,186 miles de millones de dólares, San Vicente y las Granadinas de US\$ 1,107 millones de dólares, lo cual equivale a un PIB per cápita de US\$ 17.934,06 dólares, US\$ 5.471,72 dólares, US\$ 13.076,46 dólares, US\$ 3.583,96 dólares, US\$ 15.635 dólares, US\$ 4.576,64 dólares, US\$ 6.691,02 dólares, US\$ 7.485,02 dólares, US\$ 10.333 dólares, US\$ 6.558,44 dólares, US\$ 6.558,44 dólares y US\$ 10.600 dólares respectivamente.<sup>26</sup>

El tratado de libre comercio de Colombia con CARICOM contiene 12 temas los cuales son:

Normas de origen, bienes usados, normas técnicas, promoción comercial, financiamiento del comercio, comercio de servicios, cláusulas de salvaguardia, actividades del sector privado, solución de controversias, adhesión, duración, reformas.

---

<sup>26</sup> BANCO MUNDIAL, Datos de países {En Línea} {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country>



A continuación se presenta la cronología<sup>27</sup> de manera sucinta de dicho acuerdo

#### **Acuerdo CARICOM-Colombia**

El acuerdo tiene como finalidad promover y expandir el comercio y la inversión, facilitar la creación de *joint ventures* regionales y desarrollar actividades de cooperación.

Las condiciones de acceso preferencial al mercado de CARICOM se definieron mediante el acuerdo de alcance parcial (AAP) N 31 sobre Comercio y Cooperación Económica y Técnica, suscrito en el marco de la ALADI firmado en Cartagena de Indias el 24 de Julio de 1994.

El 21 mayo de 1998 un Primer Protocolo modificó las normas de origen e incluyó por primera vez productos con preferencias arancelarias a favor de Colombia de carácter inmediato a partir del 1º de junio de 1998 y gradual (25% cada año) iniciando el primer 25% a partir del 1º de enero de 1999.

Este acuerdo fue incorporado a la legislación nacional colombiana. La vigencia del acuerdo comenzó el 1º de enero de 1995 mediante el Decreto N° 2891 del día 30 de diciembre de 1994, y a partir del 1º de junio de 1998 y 1º de enero de 1999, mediante el Decreto N° 793 del 28 de mayo de 1998.

Los países de CARICOM que participan como Signatarios del AAP son: Trinidad y Tobago, Jamaica, Barbados, Guyana, Antigua y Barbuda, Belice, Dominica, Granada, Monserrat, San Cristóbal y Nieves, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas.

Bahamas, está por fuera del Acuerdo Colombia - CARICOM por no participar en el Mercado Común de CARICOM y por el momento no se prevé su ingreso. Por otro lado, Surinam y Haití aún no están incluidos, pues su vinculación como miembros de CARICOM fue posterior a las negociaciones, y su adhesión no se ha definido hasta el momento y por lo tanto no son Signatarios del Acuerdo.

CARICOM en sus países signatarios más desarrollados del acuerdo puso en vigencia los compromisos de desgravación para Colombia a partir del 1º de junio de 1998 y 1º de enero de 1999. Estos países fueron: Jamaica, Trinidad y Tobago, Barbados y Guyana.

---

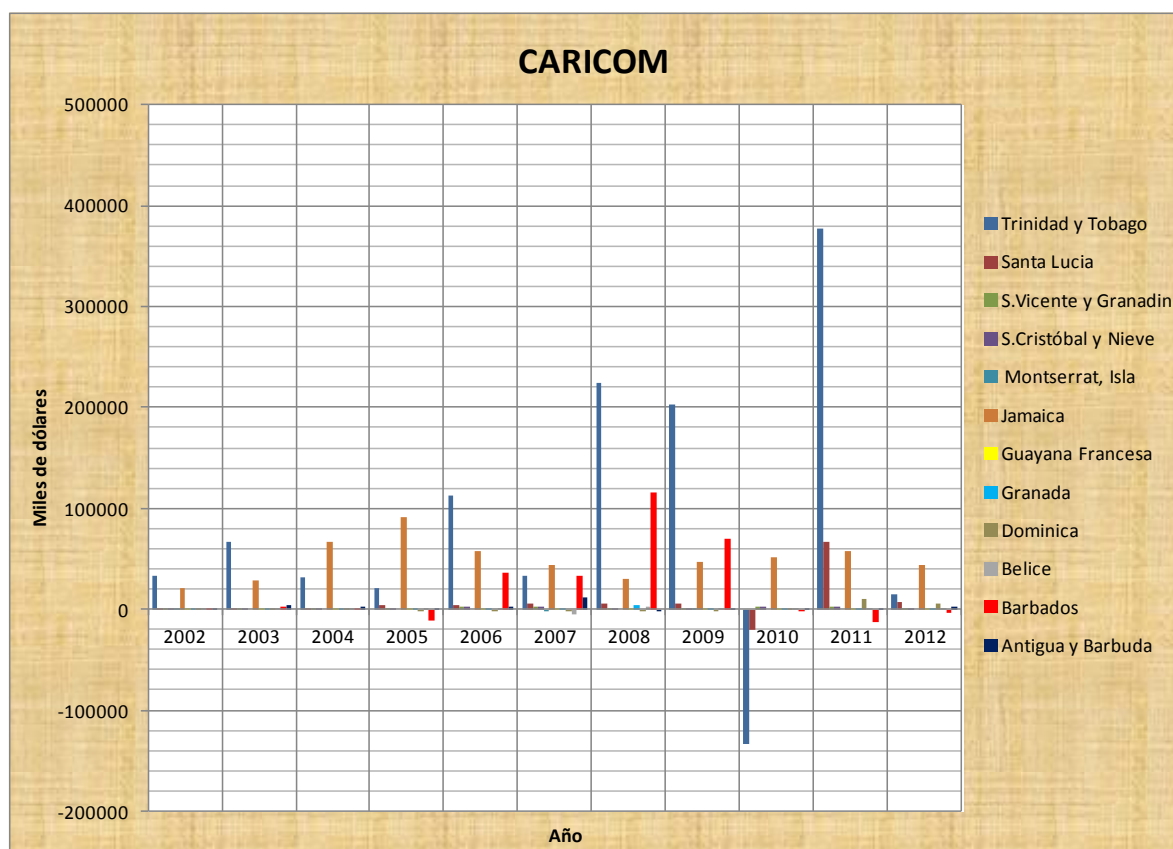
<sup>27</sup> TRADE LINK COLOMBIA: TLC entre Colombia y CAN. {En línea}. { Recuperado el 18 de marzo de 2013} disponible en : <http://www.tlc.com.co/contenido.php>

Tabla 4. Balanza comercial Colombia - CARICOM

Balanza Comercial CARICOM						
Año	Trinidad y	Santa Lucia	S.Vicente y	S.Cristóbal y	Montserrat,	Jamaica
2002	\$32,607	\$1,141	\$363	205	\$223	\$20,730
2003	\$66,066	\$1,418	\$1,197	0	\$0	\$28,556
2004	\$31,894	\$1,644	\$1,016	52	\$0	\$66,640
2005	\$20,543	\$3,259	\$1,388	57	\$0	\$91,377
2006	\$113,156	\$3,594	\$1,972	-386	\$0	\$58,298
2007	\$32,496	\$5,167	\$2,388	887	-\$1	\$43,760
2008	\$224,881	\$5,973	\$1,238	287	\$0	\$30,687
2009	\$202,875	\$5,728	\$1,367	268	\$58	\$47,462
2010	-\$134,256	-\$19,865	\$2,104	817	\$0	\$50,996
2011	\$377,124	\$66,464	\$2,833	-275	\$0	\$57,777
2012	\$15,235	\$7,304	\$20	587	\$0	\$44,320
Año	Guayana Francesa	Granada	Dominica	Belice	Barbados	Antigua y Barbuda
2002	\$740	35	\$1,039	\$1,148	\$1,379	274
2003	\$295	397	\$1,247	\$1,158	\$2,352	3751
2004	\$269	231	\$1,173	\$1,020	\$1,648	2703
2005	\$1,656	81	-\$92	\$533	-\$11,709	684
2006	\$669	1088	-\$20	\$967	\$36,374	1912
2007	\$1,461	296	-\$312	-\$5,749	\$32,826	10967
2008	\$143	4271	-\$857	\$1,736	\$115,844	-909
2009	\$579	701	-\$1,044	\$1,482	\$70,496	1675
2010	\$479	1270	\$16	\$706	-\$1,375	550
2011	\$196	1395	\$10,509	\$683	-\$12,820	656
2012	\$157	1099	\$5,685	\$943	-\$3,038	1876

Fuente: Adaptación de los autores, datos estadísticos obtenidos del DANE - ALADI.

Gráfico 9. Balanza Comercial Colombia – CARICOM



Fuente: Los autores.

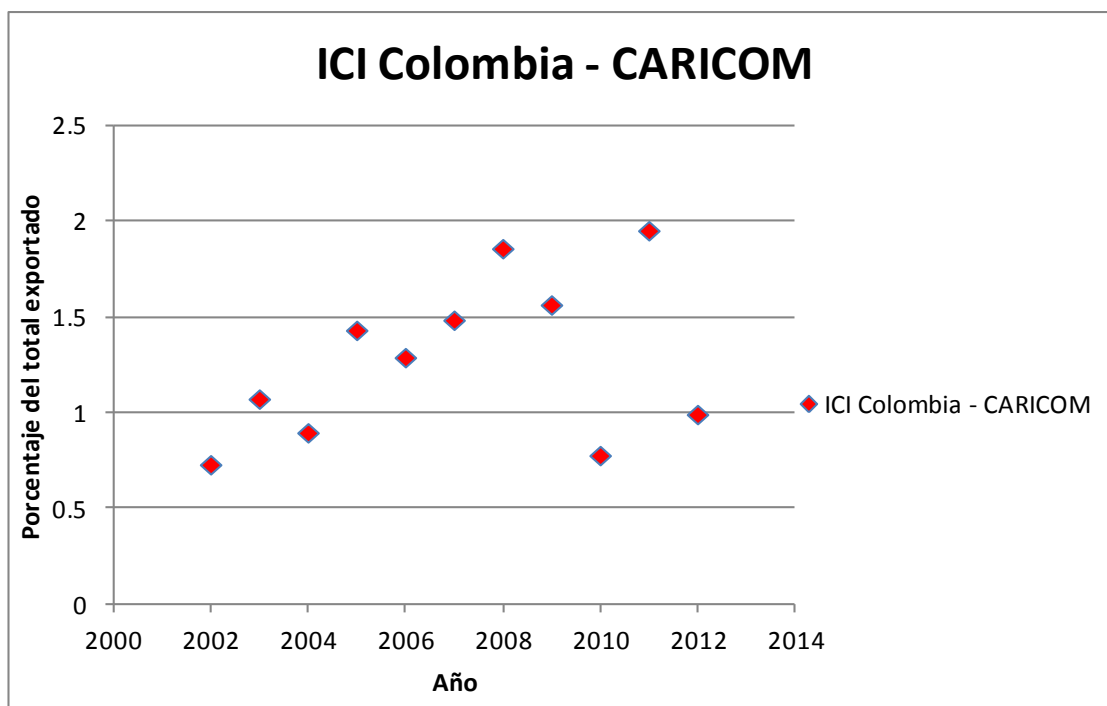
Como se puede apreciar en el gráfico 6, en la mayoría de los años la balanza comercial para Colombia es superavitaria, el único año que tuvo una fuerte caída de su balanza fue en 2010 con Trinidad y Tobago de US\$-134.256 millones de dólares y el más alto en el 2011 de US\$377.124 millones de dólares con este mismo país. El año más representativo de la balanza comercial frente a esta unión aduanera fue el 2008 con un saldo positivo de US\$383.294 dólares.

“El principal país destino de las exportaciones colombianas es Trinidad y Tobago representando un 64 %, al cual se le exporta petróleo, azúcar y papel. Otros mercados importantes son Barbados con un 15 % Haití con un 6 %, Jamaica con

un 5 % y Bahamas con un 5 % siendo el azúcar y los cosméticos los principales productos que importan”<sup>28</sup>.

Además de esto los principales productos que se exportan de manera general a toda esta comunidad son el petróleo y sus derivados, carbón y flores, en cuanto a productos agroindustriales, se destacan el azúcar y productos derivados del café. Por otra parte en la industria liviana, se destaca el plástico, jabones, cosméticos y manufacturas de cuero, mientras que para la industria básica lo principal fueron productos químicos y de papel.

Gráfico 10. Índice de comercio intrarregional Colombia – CARICOM



Fuente: Los autores

<sup>28</sup>MINISTERIO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO. Intercambio en materia de comercio, inversiones y turismo entre Colombia y CARICOM. {En línea}. {Consultado el 17 de abril del 2013}. Disponible en: <https://servicios.vuce.gov.co/Mincomercio/portal/tlc/descargar.php>

El índice de comercio intrarregional entre Colombia y CARICOM no presenta un gran flujo de comercio intrarregional ya que sus resultados varían entre 0,7 % y 1,95 %. Desde el 2002 se presenta una tendencia positiva, teniendo algunos años de fluctuación donde baja un año y vuelve a incrementar en el otro más de lo que estaba anteriormente, esta tendencia ocurre hasta el año 2010 donde se presenta una gran caída debido a que el número de exportaciones que se realizaron no se apreciaban desde el 2004; después de este año tan malo para las exportaciones, vuelven a tener un incremento significativo en el 2011 tanto en el índice como las exportaciones, decayendo nuevamente en el año siguiente sin ser más bajo que en el 2010.

## MERCADO COMÚN DEL SUR – MERCOSUR

Los países que pertenecen a esta comunidad son Argentina, Brasil, Uruguay y Paraguay los cuales tienen una población de 41,09 millones, 198,7 millones 3,395 millones y 6,687 millones de habitantes respectivamente. Además de esto Argentina cuenta con PIB de US\$ 474,9 miles de millones de dólares, Brasil de US\$ 2,253 billones de dólares, Uruguay de US\$ 49,06 miles de millones de dólares y Paraguay de US\$ 25,5 miles de millones de dólares, lo cual equivale a un PIB per cápita de US\$ 11.557,57 dólares, US\$ 11.339,52 dólares, US\$ 14.449,50 dólares y US\$ 3.813,47 dólares respectivamente.<sup>29</sup>

A continuación se presenta la cronología<sup>30</sup> de manera sucinta de dicho acuerdo

Estos son los acontecimientos más relevantes relacionados con el Mercosur desde su fundación:

- 26 de marzo de 1991.- Los presidentes de Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay suscriben el Tratado de Asunción, el acta fundacional del Mercosur.
- 17 de diciembre de 1991.- Los países del Mercosur firman el Protocolo de Brasilia con el objetivo de articular un sistema de arbitraje durante el periodo de transición hasta la desaparición de las barreras aduaneras y comerciales.
- 17 de diciembre de 1994.- La Declaración de Ouro Preto (Brasil) establece la base institucional y reglas de la unión aduanera del Mercosur.
- 1 de enero de 1995.- Entra en vigor el Mercosur.
- 15 de diciembre de 1995.- El Mercosur y la UE firman el Acuerdo Marco Interregional de Cooperación en una cumbre en Madrid.
- 1 de octubre de 1996.- Chile se convierte en Estado asociado del Mercosur.
- 1 de marzo de 1997.- Bolivia se convierte en Estado asociado.
- 1 de enero de 1997.- Entran en vigor los acuerdos "cuatro más uno" firmados con Chile y Bolivia.
- 24 de julio de 1998.- Los cuatro países del Mercosur más Bolivia y Chile aprueban el llamado Protocolo de Ushuaia, que incluye la "cláusula democrática".
- 1 de julio de 1999.- Entra en vigor el acuerdo marco de cooperación entre el Mercosur y la UE.
- 24 de noviembre de 1999.- Comienzan las negociaciones entre el Mercosur y la UE con vistas a crear una zona de libre comercio en 2005, lo que fracasó.

---

<sup>29</sup> BANCO MUNDIAL, Datos de países {En Línea} {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country>

<sup>30</sup>EL COLOMBIANO. Cronología de Mercosur. {En línea}. {Recuperado el 9 de marzo de 2013} disponible en: [http://www.elcolombiano.com/BancoConocimiento/C/cronologia\\_de\\_mercosur/cronologia\\_de\\_mercosur.asp](http://www.elcolombiano.com/BancoConocimiento/C/cronologia_de_mercosur/cronologia_de_mercosur.asp)

- 6 de diciembre de 2002.- La cumbre de Brasilia concluye con la firma de un tratado de libre tránsito de trabajadores entre los países miembros y Bolivia y Chile.
- 16 de diciembre de 2003.- Se aprueba la incorporación de Perú como estado libre asociado.
- 16 de diciembre de 2003.- Los dos grandes bloques comerciales de América del Sur, el Mercosur y la Comunidad Andina de Naciones (CAN), firman un acuerdo de libre comercio.
- 1 de enero de 2004.- Entra en vigor el Sistema de Solución de Controversias del Mercosur.
- 13 de agosto de 2004.- Entra en funcionamiento el Tribunal Permanente de Revisión (TPR) del Mercosur, con sede en Asunción.
- 15 de diciembre de 2004.- Colombia, Venezuela y Ecuador se convierten en Estados asociados.
- 7 de diciembre de 2005.- Se aprueba el protocolo constitutivo del Parlamento del bloque regional.
- 9 de diciembre de 2005.- La XIX cumbre concluye en Montevideo con la aprobación del inicio de negociaciones para la adhesión de Venezuela.
- 5 de julio de 2006.- Venezuela firma el protocolo de adhesión al Mercosur.
- 7 de mayo de 2007.- Inauguración de Parlamento del Mercosur, con sede en Montevideo.
- 15 de diciembre de 2009.- El Senado brasileño aprueba el protocolo de adhesión de Venezuela al Mercosur, con lo que sólo queda que el parlamento de Paraguay dé su visto bueno.
- 3 de agosto de 2010.- Se alcanza un acuerdo definitivo sobre puntos claves del Código Aduanero Común, después de seis años de negociación.
- 9 de diciembre de 2010.- El Gobierno paraguayo retira del Senado, con mayoría de oposición, la segunda petición de ratificación del ingreso de Venezuela como miembro pleno del Mercosur.
- 20 de diciembre de 2011.- Firma del Protocolo de Montevideo Sobre Compromiso con la Democracia en el Mercosur, llamado Ushuaia II, porque actualiza y amplía la cláusula democrática suscrita en 1998 en esa ciudad argentina.
- 28 de junio de 2012.- Argentina, Brasil y Uruguay anuncian la suspensión de Paraguay como miembro del bloque hasta las elecciones de abril de 2013, a raíz de la destitución del presidente Fernando Lugo, y al mismo tiempo que Venezuela se incorporará como miembro pleno.
- 31 de julio de 2012.- El Mercosur oficializa la incorporación plena de Venezuela en una cumbre extraordinaria celebrada en Brasilia con la participación de los presidentes de ese país, de Argentina, Brasil y Uruguay.

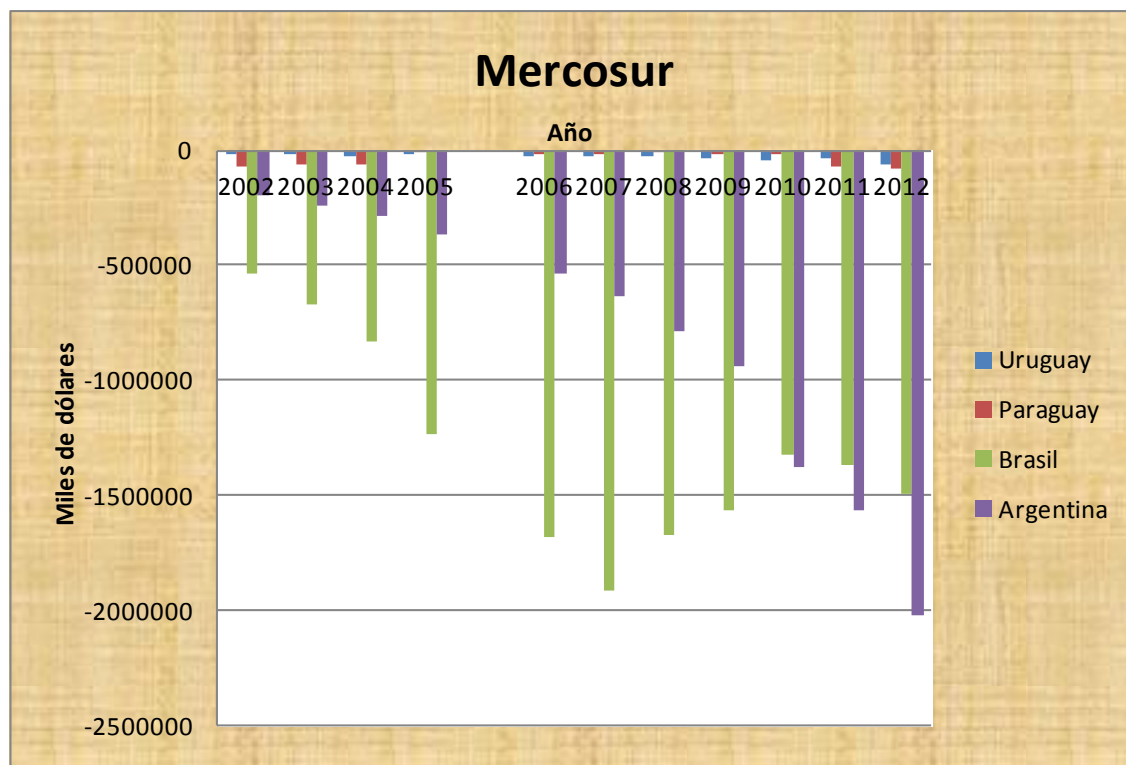
Tabla 5. Balanza comercial Colombia - MERCOSUR

<b>Balanza Comercial Colombia - MERCOSUR</b>				
<b>Año</b>	<b>Uruguay</b>	<b>Paraguay</b>	<b>Brasil</b>	<b>Argentina</b>
2002	-\$17,215	-\$69,393	-\$535,017	-198014
2003	-\$18,401	-\$64,936	-\$671,438	-237295
2004	-\$21,979	-\$64,739	-\$828,270	-282405
2005	-\$20,581	-\$8,818	-\$1,236,286	-362574
2006	-\$25,748	-\$12,636	-\$1,687,568	-532564
2007	-\$30,423	-\$16,613	-\$1,915,427	-635744
2008	-\$25,051	-\$2,985	-\$1,672,117	-785613
2009	-\$33,401	-\$15,432	-\$1,564,549	-942526
2010	-\$44,696	-\$17,440	-\$1,324,172	-1377220
2011	-\$38,066	-\$69,408	-\$1,374,463	-1568985
2012	-\$61,270	-\$77,923	-\$1,497,555	-2022385

Fuente: Adaptación de los autores, datos estadísticos obtenidos del DANE - ALADI.



Gráfico 11. Balanza Comercial Colombia - MERCOSUR

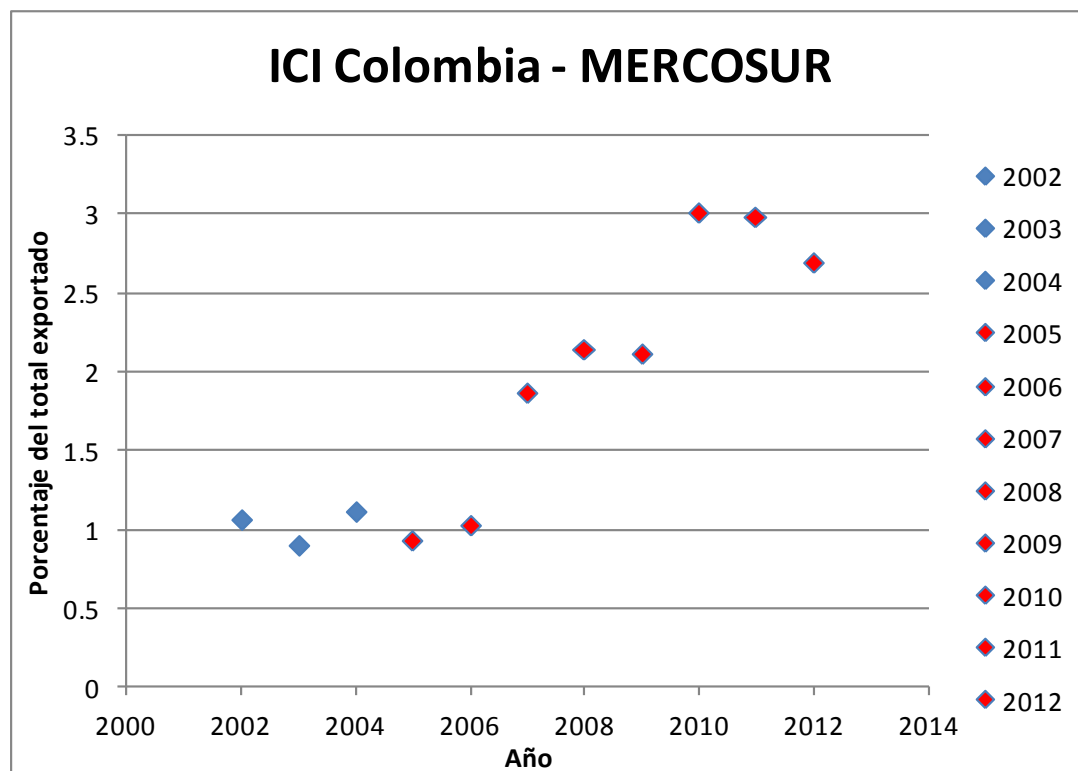


Fuente: Los autores.

Desde el año 2002 Colombia presenta una balanza comercial negativa con todos los países miembros de esta comunidad, sin presentar mayores cambios desde el año 2005 en el cual se firmó el tratado. Desde el 2002 Brasil es el país que mayores exportaciones realiza hacia Colombia hasta el 2007 ya que el 2008 presenta una leve caída hasta el 2010 y Argentina es el que empieza a realizar mayores exportaciones estando por encima de Brasil en el año 2012.

Durante este periodo, los principales productos que más exportaba MERCOSUR eran los aceites crudos de petróleo, azúcares de caña o de remolacha, carnes, comestibles, aves, entre otros. Por otra parte lo que más importaba eran los aceites de petróleo, automóviles de turismo, autopartes, y circuitos electrónicos.

Gráfico 12. Índice de comercio intrarregional Colombia – MERCOSUR



Fuente: Los autores

El índice de comercio intrarregional entre Colombia y MERCOSUR se muestra constante durante los primeros 5 años, sin embargo se puede deducir que desde que se firma el tratado de libre comercio en el 2005, este índice empieza a tener una tendencia positiva empezando en 0,93 % hasta llegar de manera ascendente hasta 3 % en el año 2010, siendo el año en el que mayor flujo de comercio existió, después de esa fecha en el año 2011 y 2012 se empieza a evidenciar una tendencia negativa, decreciendo 0,2 y 0,32 respectivamente, lo que muestra que después de que se firmó el tratado de libre comercio entre Colombia y MERCOSUR, el flujo de comercio intrarregional aumentó significativamente con una disminución muy baja en los últimos dos años.

## Chile

La población total en Chile es de 17,464,814 y cuenta con un PIB de US\$ 251,2 miles de millones de dólares de lo que equivale a un PIB per cápita de US\$ 14,280 dólares.<sup>31</sup>

El tratado de libre comercio de Colombia con Chile contiene 22 temas los cuales son:

Disposiciones iniciales, definiciones generales, comercio de mercancías, régimen de origen, facilitación del comercio, medidas sanitarias y fitosanitarias, obstáculos técnicos al comercio, defensa comercial, inversión, comercio transfronterizo de servicios, entrada temporal de personas de negocios, comercio electrónico, contratación pública, transparencia, administración, solución de controversias, laboral, ambiental, cooperación, disposiciones generales, excepciones, disposiciones finales.

A continuación se presentan los antecedentes<sup>32</sup> de manera sucinta de dicho acuerdo

Antes de la firma del TLC entre Colombia y Chile, se había realizado un Acuerdo de Complementación Económica, conocido como ACE No 24, firmado en 1994.

Cuyos objetivos son

(a) Establecer, en el más breve plazo posible, un espacio económico ampliado entre los dos países, que permita la libre circulación de bienes, servicios y factores productivos.

(b) Intensificar las relaciones económicas y comerciales entre los países signatarios, por medio de una liberación total de gravámenes y restricciones a las importaciones originarias de los mismos.

(c) Propiciar una acción coordinada en los foros económicos internacionales, así como en relación a los países industrializados, tendientes a mejorar el acceso de los productos de los países signatarios a los mercados mundiales...

---

<sup>31</sup> BANCO MUNDIAL, Datos de países {En Línea} {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country>

<sup>32</sup> UNIVERSIDAD SERGIO ARBOLEDA. Tratados de libre comercio de Colombia con el mundo {En línea}. {Recuperado el 15 de marzo de 2013} disponible en: <http://www.usergioarboleda.edu.co/tlc/colombia-chile.htm>

Este Acuerdo establece que cada parte otorgará trato nacional a las mercancías de la otra parte de conformidad con el Artículo III del GATT 1994. También dispone que cada parte no pueda adoptar o mantener cualquier arancel, impuesto u otro tipo de cargo sobre las exportaciones de cualquier mercancía al territorio de la otra parte, a menos que tal arancel, impuesto o cargo sea adoptado o mantenido sobre cualquier mercancía para consumo doméstico.

### **OBJETIVOS TLC**

Los objetivos de este acuerdo son los siguientes:

- Promover, en condiciones de equidad, el desarrollo equilibrado y armónico de las partes.
- Estimular la expansión y la diversificación del comercio entre las partes.
- Eliminar los obstáculos al comercio y facilitar la circulación transfronteriza de mercancías y servicios entre las partes.
- Aumentar sustancialmente las oportunidades de inversión en los territorios de las partes.
- Establecer los lineamientos para la ulterior cooperación entre las partes, así como en el ámbito regional y multilateral, encaminados a ampliar y mejorar los beneficios de este acuerdo.
- Crear procedimientos eficaces para la aplicación y cumplimiento de este Acuerdo, para su administración conjunta, y para prevenir y resolver controversias.
- Promover entre las partes la cooperación destinada a obtener el más amplio provecho de las oportunidades de desarrollo y crecimiento que proporciona este Acuerdo, con especial énfasis en la innovación y la competitividad.
- Contribuir a los esfuerzos de las partes para asegurar que las políticas comerciales y ambientales se apoyen mutuamente y colaborar en la promoción de las mejores formas de utilización sostenible de los recursos naturales y de la protección de los ecosistemas.
- Promover el desarrollo de las políticas y prácticas laborales que mejoren las condiciones de trabajo, de empleo y los niveles de vida, en el territorio de cada una de las partes.

### **ENTRADA EN VIGENCIA**

El TLC entre Colombia y Chile fue firmado en Santiago de Chile el 27 de noviembre de 2006. EL TLC suscrito entre Colombia y Chile entro en vigencia en mayo 8 de 2009.

### **RONDAS**

El acuerdo suscrito por Colombia y Chile fue negociado en dos rondas de discusión:

La Primera Ronda en Santiago de Chile, del 9 al 14 de octubre de 2006:

La Segunda RONDA en Barranquilla, del 23 al 27 de octubre 2006 los temas que se trabajaron fueron:

- Acceso a mercados cabe resaltar que se creó el comité de facilitación de comercio y quien tendrá como función principal velar por el cumplimiento del acuerdo. Se establecieron diferentes mecanismos para facilitar el comercio entre ambos países.
- Reglas de origen y procedimientos aduaneros: el procedimiento fue el de establecer un anexo en donde se establecen los criterios de calificación de origen para las mercancías elaboradas con materiales no originarios.

- Medidas Sanitarias y Fitosanitarias: se convino realizar trabajos para desarrollar los procedimientos de control, inspección, aprobación y certificación en un plazo máximo de 6 meses desde la entrada en vigencia del TLC.
- También Contratación pública; Servicios e inversión, laboral, defensa comercial, medio ambiente, cooperación y obstáculos técnicos al comercio.
- El TLC fue suscrito el 27 de noviembre de 2006 en Santiago de Chile.

#### **QUE SE NEGOCIO**

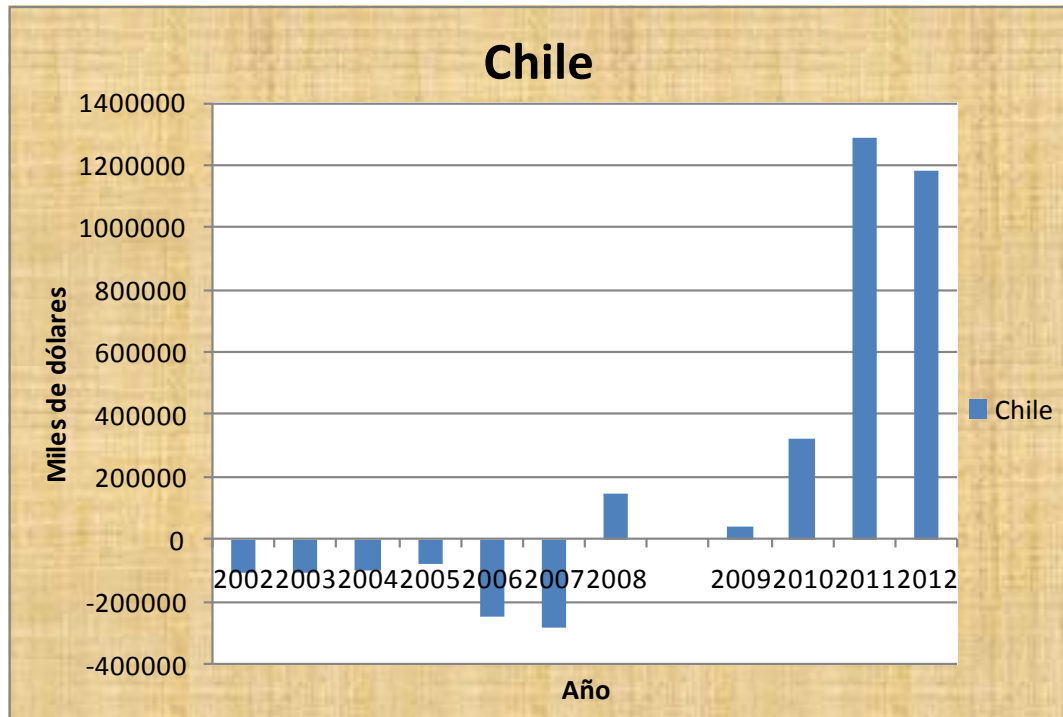
- Los temas que se negociaron fueron: Inversión, Asuntos Laborales, Contratación Pública, Defensa Comercial, Medidas fitosanitarias, Reglas de Origen, Medio Ambiente, Asuntos Institucionales y Solución de Controversias, Cooperación, Facilitación del Comercio, Servicios y Obstáculos Técnicos al Comercio.
- En inversión se fijaron normas para proteger tanto al inversionista Chileno como colombiano, asegurando el acceso a diferentes sectores.
- En cuanto a servicios se establecieron reglas claras y compromisos para que no se aumenten las restricciones al acceso al mercado en los países negociadores.
- En compras públicas se comprometieron a otorgar a las mercancías, servicios, un trato no menos favorable, que el trato más favorable, que ambas partes otorgan a sus propios.
- En Colombia ya hay empresas Chilenas, que les ha ido muy bien en el mercado y otras que están interesadas en diversos sectores como construcción, ingeniería, entre otros.

Tabla 6. Balanza comercial Colombia - Chile

<b>Balanza Comercial Colombia -Chile</b>	
<b>Año</b>	<b>US\$</b>
2002	-\$109,317
2003	-\$109,422
2004	-\$103,544
2005	-\$80,196
2006	-\$252,658
2007	-\$283,681
2008	\$144,428
2009	\$38,716
2010	\$320,942
2011	\$1,289,647
2012	\$1,183,250

Fuente: Adaptación de los autores, datos estadísticos obtenidos del DANE - ALADI.

Gráfico 13. Balanza Comercial Colombia - Chile

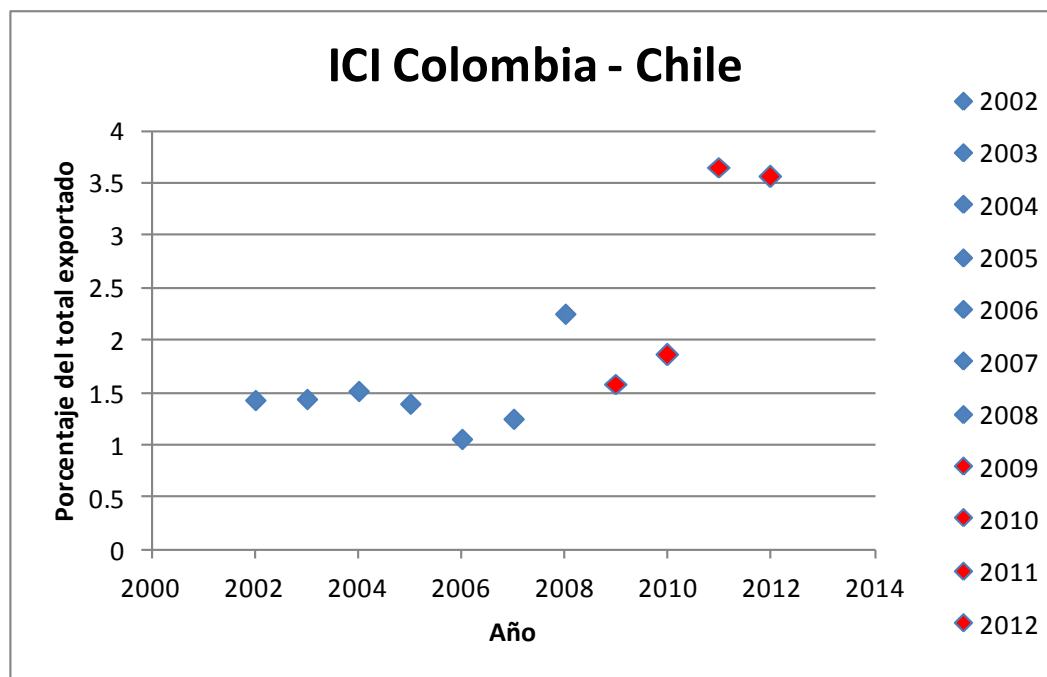


Fuente: Los autores.

Como se aprecia en el gráfico 8, desde el 2002 hasta el 2007 la balanza comercial de Colombia con Chile es negativa, y paso a ser positiva en el 2008. En el 2009 que se firma el tratado y la balanza comercial tiene una reducción con respecto al año anterior de US\$105.712 dólares, pero después de ese año empezó a incrementar significativamente, teniendo una balanza comercial en el 2011 de US\$1.289.647 dólares, la mejor en todos los años.

Durante este periodo lo que más se exportaba de Colombia a Chile eran productos no tradicionales, los cuales eran Azucares de caña o remolacha, acumuladores eléctricos de plomo, pañales, toallas y productos higiénicos, medicamentos y maquinas automáticas para venta de bebidas. Por otra parte los bienes que más exportaba Chile a Colombia eran manzanas, cátodos de cobre refinado, papel y cartón, pasta química de madera y conectores eléctricos.

Gráfico 14. Índice de comercio intrarregional Colombia – Chile



Fuente: Los autores

El índice de comercio intrarregional entre Colombia y Chile es constante durante los primeros 4 años, presentando una leve caída en el 2005, la cual continua en el 2006, siendo el año en el que menor flujo de comercio existió entre estos dos países, con un resultado de 1,06 %. Después de esta caída empieza a incrementar este índice llegando al año 2008 con un porcentaje de 2,25 %. En 2009 caen las exportaciones y por ende el índice de comercio intrarregional se ve afectado hasta llegar a un resultado de 1,57 %, pero durante este mismo año se firmo el tratado de libre comercio que ayudó significativamente al incremento de este índice obteniendo una tendencia positiva durante los 4 años siguientes, logrando en el 2011 el mayor índice intrarregional de todos los años con un porcentaje de 3,64, ya en el 2012 tan solo decreció un 0.1 %, lo que muestra que después de haber firmado el tratado, el flujo de comercio entre estos dos país incrementó positivamente.

## **El Salvador, Guatemala y Honduras (Triángulo del Norte)**

Los países que pertenecen a esta comunidad son El Salvador, Guatemala y Honduras los cuales tienen una población de 6,297 millones, 15,08 millones y 7,936 millones de habitantes respectivamente. Además de esto el Salvador cuenta con un PIB de US\$ 23,79 miles de millones de dólares, Guatemala US\$ 50,81 miles de millones de dólares y Honduras US\$ 17,97 miles de millones de dólares, lo cual equivale a un PIB per cápita de US\$ 3.777,25 miles de dólares, US\$ 3.368,49 miles de dólares y US\$ 2.264,09 miles de dólares respectivamente.<sup>33</sup>

El tratado de libre comercio de Colombia con el triangulo del norte contiene 12 temas los cuales son:

Acceso a mercados, Facilitación al comercio, medidas de salvaguardia, medidas antidumping y compensatorias, medidas sanitarias y fitosanitarias, obstáculos técnicos al comercio, servicios, comercio electrónico, inversión, contratación pública, entrada temporal de personas de negocios, solución de controversias.

A continuación se presenta la cronología<sup>34</sup> de manera sucinta de dicho acuerdo

2007: 9 de agosto se firma el acuerdo en Medellín Colombia

2008: 20 de febrero radicado en el congreso colombiano, quien lo ratificó el 3 de junio, y obtuvo sanción presidencial el 30 de junio con la ley 1241

2009: 23 de septiembre, fue declarado exequible por la corte constitucional, el 8 de julio con sentencia C-446 de 2009. Entró en vigor el TLC con Guatemala el 12 de noviembre

2010: El 1 de febrero entró en vigor el TLC con el salvador y el 27 de marzo con honduras.

---

<sup>33</sup> BANCO MUNDIAL, Datos de países {En Línea} {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country>

<sup>34</sup> ECHAVARRIA MESA Jose Luis. Integración Triangulo del Norte con Colombia. {En línea} {Recuperado el 6 de marzo de 2013} disponible en: <http://www.slideshare.net/joserri118/integracion-triangulo-del-norte>

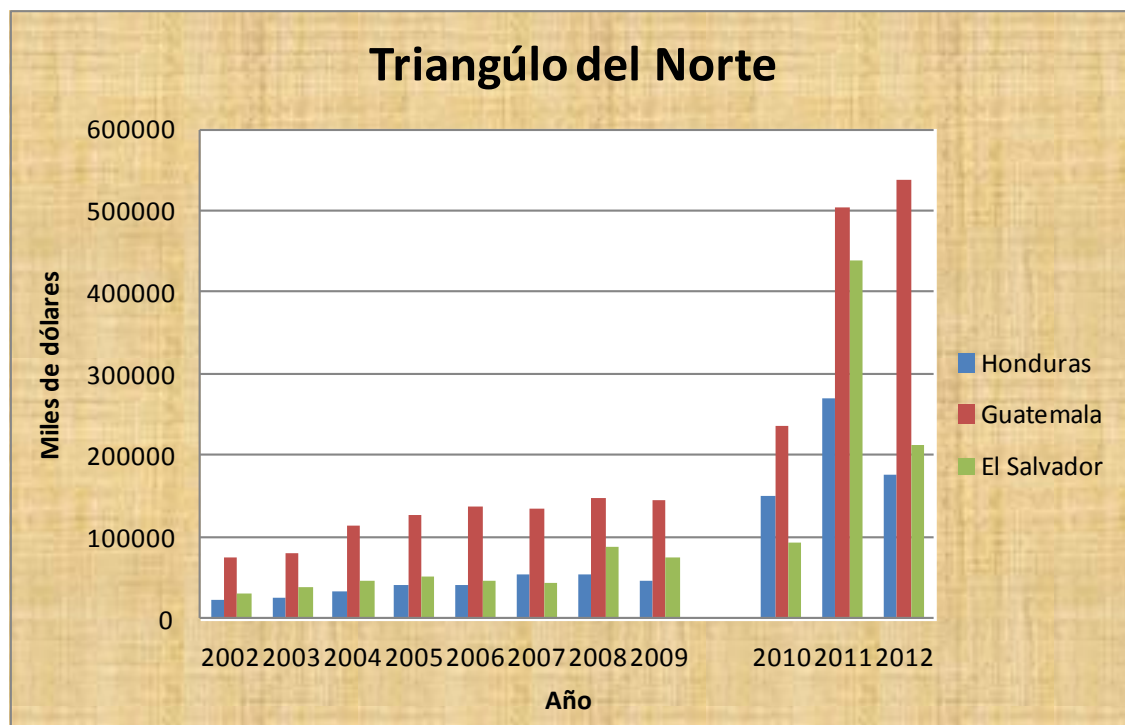


Tabla 7. Balanza comercial Colombia – Triángulo del Norte

<b>Balanza Comercial Colombia - Triángulo del norte</b>			
<b>Año</b>	<b>Honduras</b>	<b>Guatemala</b>	<b>El Salvador</b>
2002	\$22,240	73953	\$30,810
2003	\$23,963	79904	\$37,386
2004	\$32,956	113673	\$45,595
2005	\$40,877	127159	\$50,454
2006	\$40,245	136656	\$46,997
2007	\$54,296	135604	\$44,525
2008	\$53,825	146360	\$87,869
2009	\$45,172	144009	\$75,355
2010	\$149,294	235759	\$93,305
2011	\$270,621	503191	\$438,942
2012	\$176,361	537688	\$211,512

Fuente: Adaptación de los autores, datos estadísticos obtenidos del DANE - ALADI.

Gráfico 15. Balanza Comercial Colombia – Triángulo del Norte



Fuente: Los autores.

Desde el año 2002 Colombia presenta una balanza comercial superavitaria con el Triángulo del Norte, la cual se incrementó un 40 % aproximadamente el primer año después de que se firmó el tratado de libre comercio en el 2010 y al siguiente año tuvo un crecimiento aproximado del 70 %. Además de esto se puede apreciar que en el año 2011 la balanza comercial fue la mejor de todos los años analizados con un valor superavitario de US\$ 1.212.754 millones de dólares.

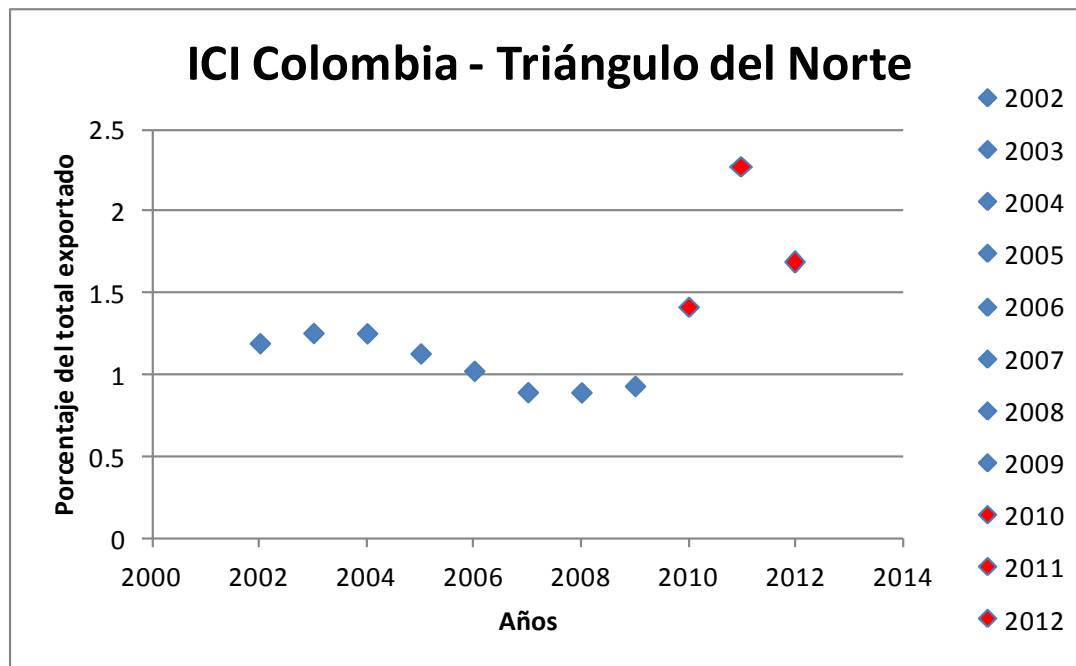
Imagen 2. Exportaciones tradicionales y no tradicionales según países destino en Triángulo del Norte.



Fuente: Trade Link Colombia

Como se puede ver en la imagen 2, hasta el año 2009 las exportaciones no tradicionales como el cuero, la madera, los cosméticos y los autopartes entre otras, eran las que más se destacaban con este grupo económico, a partir del año siguiente se empezó a evidenciar una mayor exportación de productos tradicionales como aceites de petróleo, plásticos primarios, carbón, química básica, artículos para el hogar, entre otros, hacia todos los países pertenecientes al Triángulo del Norte.

Gráfico 16. Índice de comercio intrarregional Colombia – Triángulo del Norte



Fuente: Los Autores

El índice de comercio intrarregional entre Colombia y El Triángulo del Norte presenta una tendencia fluctuante durante los primeros 9 años, teniendo variaciones en el índice entre 1,25 % y 0,89 %, lo cual empieza a incrementar después de que se firma el tratado de libre comercio entre estos dos países donde se aprecia que en el año 2010 el resultado del índice es de 1,41 % y al año siguiente se incrementa hasta 2,27 % debido a que fue el año en que mayor número de exportaciones se realizaron de Colombia hacia los países pertenecientes a esta comunidad, ya en el 2012 se presenta una leve caída de 0,59 %, lo que equivale a un resultado de 1,68 % en el 2012, cifra que no se presentaba antes de que se firmara el tratado, lo que quiere decir que el flujo comercial ente Colombia y el Triángulo del Norte aumentó después de ser firmado el acuerdo.

## **ASOCIACIÓN EUROPEA DE LIBRE COMERCIO - EFTA (Suiza, Islandia, Noruega, Liechtenstein)**

Los países que pertenecen a esta comunidad son Suiza, Islandia, Noruega, Liechtenstein los cuales tienen una población de 7,997 millones, 320.173, 5,019 millones y 36.656 habitantes respectivamente. Además de esto Suiza cuenta con un PIB de US\$ 632,2 miles de millones dólares, Islandia US\$ 13,66 miles de millones de dólares, Noruega US\$ 499,7 miles de millones de dólares y Liechtenstein US\$ 4,826 miles de millones de de dólares, lo cual equivale a un PIB per cápita de US\$ 79.052,34 miles de dólares, US\$ 42.658,40 miles de dólares, US\$ 99.557,73 miles de dólares y US\$ 134.617,38 miles de dólares respectivamente.<sup>35</sup>

El tratado de libre comercio de Colombia con EFTA contiene 13 temas los cuales son:

Acceso de mercancías, servicios e inversión, temas transversales, acceso a los mercados de bienes agrícolas y no agrícolas, contratación pública, política de competencia, cooperación y solución de controversias, reglas de origen, procedimientos aduaneros y facilitación del comercio, medidas sanitarias y fitosanitarias, comercio electrónico y servicios financieros.

A continuación se presentan los antecedentes<sup>36</sup> de manera sucinta de dicho acuerdo

- El 17 de mayo de 2006, suscribieron la Declaración Conjunta de Cooperación y el 4 de junio de 2007, anunciaron su decisión de comenzar las negociaciones de un tratado de libre comercio.

---

<sup>35</sup> BANCO MUNDIAL, Datos de países {En Línea} {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country>

<sup>36</sup> UNIVERSIDAD SERGIO ARBOLEDA. Tratados de libre comercio de Colombia con el mundo {En línea}. {Recuperado el 15 de marzo de 2013} disponible en: <http://www.usergioarboleda.edu.co/tlc/colombia-chile.htm>

- La finalidad de esta asociación era incrementar y acrecentar las relaciones económicas, de inversión, y promover el acuerdo de libre comercio, con una alta participación del sector privado, especialmente de las pequeñas y medianas empresas –pymes.
- EFTA, como organización económica, creada en 1960 por la Convención de Estocolmo, tiene como principal objetivo lograr una gran expansión económica y por ende la estabilidad financiera de sus países miembros, teniendo en cuenta que estos países son líderes mundiales en sectores económicos como el del petróleo y gas natural, la piscicultura, los productos farmacéuticos, relojes, maquinaria, servicios financieros y marítimos, entre otros.
- El paso de Colombia hacia EFTA es el apéndice a la inclusión económica y política del país en el contexto europeo, ya que los miembros de EFTA, además de ocupar el segundo lugar en el comercio global con la UE, hacen parte del *European Economic Area* (con excepción de Suiza), constituyéndose en el mercado regional más sólido del mundo.
- Los países que integran EFTA (República de Islandia, el Principado de Liechtenstein, el Reino de Noruega y la Confederación Suiza), cuentan con uno de los mercados más dinámicos en Europa, lo que genera, en cierta forma, que se constituyan en mercados alternativos atractivos de los productos colombianos, con un alto grado de poder adquisitivo, con las mayores tasas de crecimiento promedio del PIB, con bajas tasas de desempleo (alrededor de 4%) y con precios estables (inflación cercana al 1%).
- En materia de preferencias arancelarias, están son otorgadas por Suiza a las exportaciones colombianas bajo el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP), teniendo en cuenta que el sistema Suizo se caracteriza porque cubre casi el total del universo arancelario y de igual manera no existen restricciones cuantitativas a los productos industriales. El cuanto al SGP noruego al igual que el suizo, se encuentran cubiertas casi la totalidad de subpartidas arancelarias.

Para este tratado se llevaron a cabo 5 rondas así:

**Primera ronda:** Del 4 al 8 de junio de 2007 en la ciudad Bogotá-Colombia. En donde se hablaron de los siguientes temas: Acceso a mercados y bienes industriales, acceso a mercados de bienes agrícolas, procedimientos aduaneros y facilitación del comercio, propiedad actual reglas de origen, propiedad intelectual, solución de controversias, cooperación, defensa comercial servicios e inversión.

**Segunda Ronda:** El 26 al 31 de agosto de 2007 en Lima -Perú.

Aparte de los temas anteriormente mencionados, se tocó un nuevo tema como el cual fue el fortalecimiento de las capacidades comerciales.

**Tercera ronda:** El 28 de octubre al 3 de noviembre de 2007 Ginebra - Suiza.

El único tema diferente que se trato en esta ronda fue el acceso a los mercados de la agricultura, y continuaron aclarando los temas que se habían tratado en la rondas anteriores.

**Cuarta ronda:** El 27 al 31 de marzo de 2008, en Bogotá, Colombia.

En esta ronda trataron el tema de los servicios financieros y ultimando detalles en todos los temas que se habian tratado.

**Quinta ronda:** El 12 junio de 2008, en Crans-Montana, Suiza. Fin de las negociaciones.

El 25 de noviembre de 2008, en Ginebra, Suiza, se suscribió “El Tratado de Libre Comercio Colombia-AELC”.

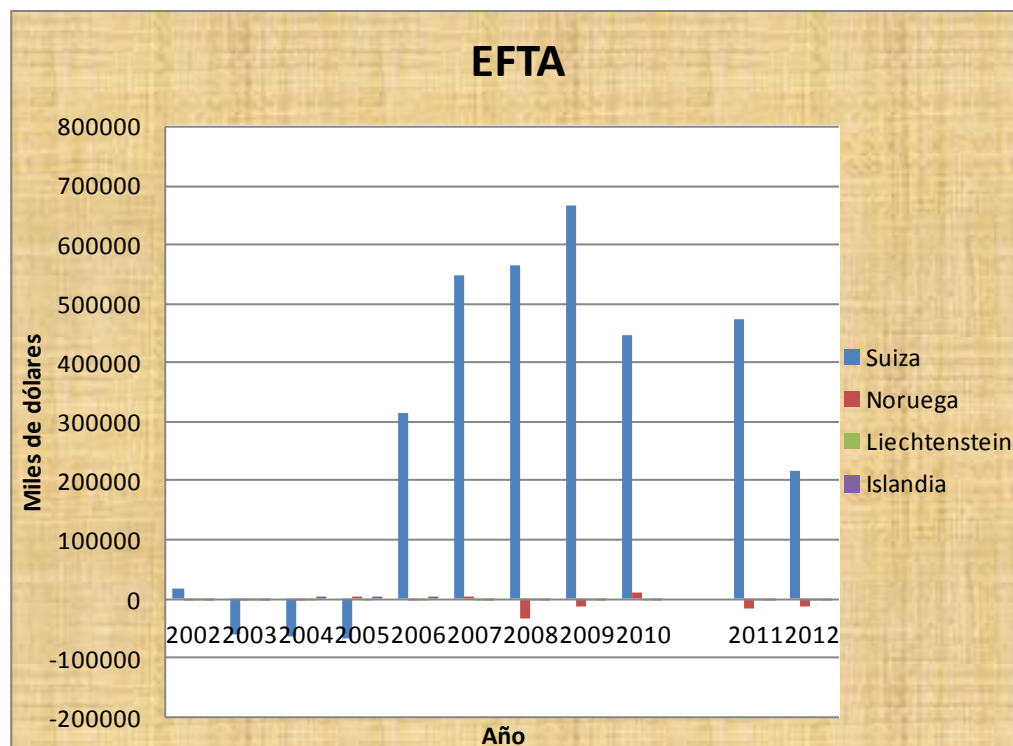
El 18 de junio de 2009, quedó aprobado por el Senado de Colombia.

Tabla 8. Balanza comercial Colombia - EFTA

Balanza comercial Colombia - EFTA				
Año	Suiza	Noruega	Liechtenstein	Islandia
2002	\$17,793	-2001	-\$260	-255
2003	-\$60,880	-1175	-\$436	-232
2004	-\$64,369	-551	-\$739	38
2005	-\$67,444	801	-\$990	1660
2006	\$314,037	-742	-\$1,392	145
2007	\$546,568	3876	-\$1,527	-1313
2008	\$565,021	-32360	-\$1,397	-1219
2009	\$665,139	-12293	-\$1,295	-390
2010	\$445,120	10560	-\$1,695	-831
2011	\$473,911	-16468	-\$1,813	-305
2012	\$216,395	-11940	-\$2,087	-1336

Fuente: Adaptación de los autores, datos estadísticos obtenidos del DANE - ALADI.

Gráfico 17. Balanza Comercial Colombia - EFTA



Fuente: Los autores.

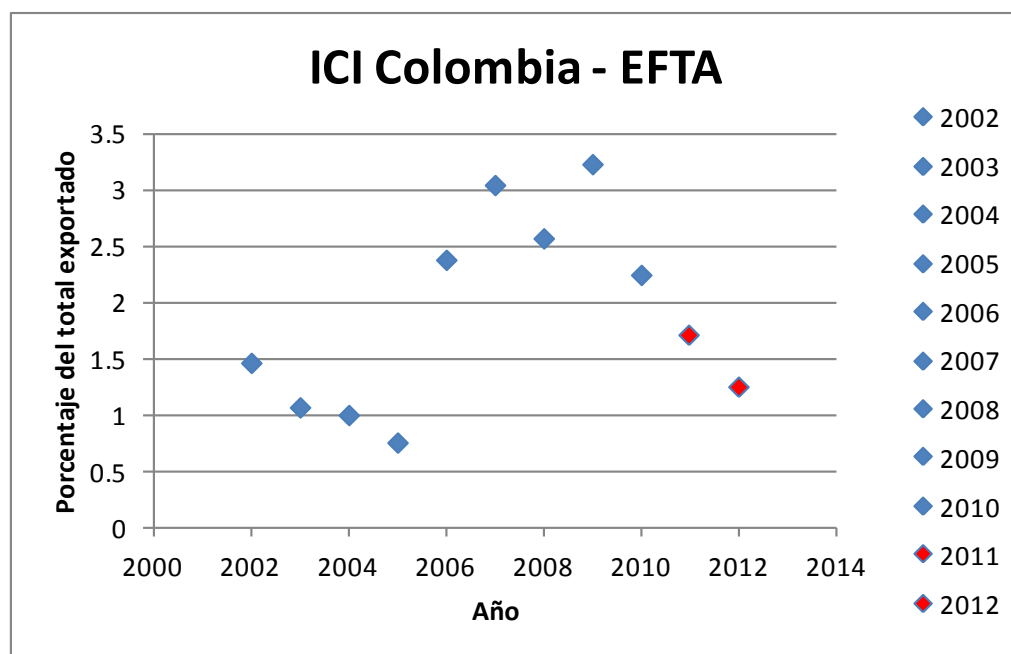
Como se puede ver en el gráfico 10, desde el año 2002 hasta 2005 la balanza comercial fue deficitario, a partir del año siguiente esta empezó a ser superavitaria, siendo Suiza el país al cual Colombia realiza mayores exportaciones de esta comunidad teniendo el 2009 como el año en el que se realizaron más exportaciones.

Después de haber firmado el tratado se obtuvo una reducción en las exportaciones en el 2012 de un 50 % aproximadamente. Además de esto es necesario tener en cuenta que los principales productos exportados a EFTA son: Desperdicios y desechos de material precioso, Aceites crudos de petróleo, oro en bruto, café tostado o descafeinado, platino en bruto, piedras preciosas, flores y capullos, medicamentos, insecticidas, entre otros. Por otra parte los principales productos importados de EFTA son: artículos y aparatos de ortopedia, teléfonos,



ácidos nucleicos, relojes, turbinas de vapor, abonos minerales o químicos, tintas de imprimir, vitaminas, instrumentos y aparatos de medicina, maquinas para lavar, entre otros.

Gráfico 18. Índice de comercio intrarregional Colombia – EFTA



Fuente: Los autores

El índice de comercio intrarregional entre Colombia y el EFTA, presenta una tendencia negativa durante los primeros 4 años empezando en el año 2002 con un valor de 1,46 y llegando a un valor de 0,75 en el año 2005 siendo el año con menor flujo comercial en todos los años analizados, a partir de este año ocurre un cambio positivo para el flujo comercial de Colombia con esta comunidad el cual se refleja en el año 2006 y 2007 con un índice de 2,38 y 3,04 respectivamente, debido a la cantidad de exportaciones que realizó Colombia hacia Suiza, lo cual se vio impactado en toda la comunidad. En el año 2008 se evidencia un decrecimiento el cual se normaliza en el 2009 alcanzando el pico más alto con un índice de 3,23, después de ser este año el que mejor flujo comercial registro ocurre una caída en el año 2010 la cual se volvió tendencia hasta el año 2012

llegando a caer el índice hasta 1,24, sin verse impactada positivamente en el año 2011 que fue firmado el tratado de libre comercio entre Colombia y EFTA.

## Canadá

La población total en Canadá es de 3.488.491 habitantes y cuenta con un PIB de US\$ 1,821 billones de dólares lo que equivale a un PIB per cápita de US\$ 52.218,99 miles de dólares.<sup>37</sup>

El tratado de libre comercio de Colombia con Canadá contiene 13 temas los cuales son:

Acceso de mercancías, inversión y servicios, temas transversales, aspectos institucionales, acceso a los mercados de bienes agrícolas y no agrícolas, política de competencia, contratación pública y comercio electrónico

A continuación se presenta la cronología<sup>38</sup> de manera sucinta de dicho acuerdo

2002: el 7 de agosto los países andinos y el gobierno de Canadá anunciaron la decisión de iniciar diálogos con miras a las negociaciones de un tratado de libre comercio

Los gobiernos de Canadá, Bolivia, Ecuador, Perú y Venezuela manifestaron su deseo de trabajar, para buscar la consolidación de una zona de libre comercio, al tiempo que declararon su disposición de explorar otras posibilidades, de cooperación y concertación, con miras a extender sus relaciones económicas a nuevos campos.

2007: el 7 de junio, Canadá, Colombia y Perú anunciaron el comienzo de las negociaciones de un acuerdo de libre comercio, que busca fomentar el desarrollo de los países por medio de la integración económica de las Américas

2008: El 21 de noviembre Colombia y Canadá firmaron el tratado de libre comercio entre los dos países, así como dos acuerdos relacionados con medio ambiente y cooperación laboral

Al término de la firma del acuerdo comercial, el entonces presidente de la república, Álvaro Uribe Vélez, destacó los beneficios que en materia económica y de generación de empleo de buena calidad y con afiliación a la seguridad social, generaría el TLC con ese país.

2009: el 18 de junio, el ministro de comercio, industria y turismo de la época, Luis Guillermo Plata, anunció la aprobación del TLC con Canadá por parte de la

---

<sup>37</sup> BANCO MUNDIAL, Datos de países {En Línea} {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country>

<sup>38</sup> LEGISCOMEX, cronología de la negociación, TLC Colombia - Canadá,{En Línea}, {Recuperado el 25 de marzo del 2013}, disponible en: <http://www.legiscomex.com/BancoConocimiento/C/Cronologia-TLC-Colombia-Canada/Cronologia-TLC-Colombia-Canada.asp?SigaPaisExterno=Corporativo>

plenaria del senado de Colombia y busco coordinar acciones, para que el TLC pudiera avanzar en la fase de aprobación definitiva de los dos legislativos

El 11 de agosto, la plenaria de la cámara de representantes aprobó el TLC con Canadá con una votación de 90 a favor y 3 en contra. El objetivo era que pasara sanción presidencial para terminar su total aprobación y se esperaba que para el segundo semestre del 2009 fuera aprobado por el parlamento del país.

2010: el 11 de marzo, el ministro de comercio internacional de Canadá, Peter Van Loan, presentó el texto del acuerdo a la nueva legislatura del parlamento canadiense. El acuerdo fue sometido a tres lecturas tanto en la cámara de los comunes o baja, así como en el senado canadiense

El 14 de junio, el TLC con Canadá dio otro paso hacia la ratificación por parte del parlamento de ese país al haber sido aprobado en tercera lectura en la cámara de los comunes, por 188 votos a favor y 79 en contra, según informó, el entonces ministro de comercio, industria y turismo, Luis Guillermo Plata.

El 21 de junio el senado canadiense aprobó en último debate el TLC firmado con Colombia. Con la entrada en vigencia de este acuerdo, el país sudamericano tiene acceso a un mercado de 33 millones de consumidores con un alto poder adquisitivo.

El 30 de junio, Michael Jean, gobernadora general de Canadá sancionó el TLC que negoció con Colombia. La norma que implementa el acuerdo, recibió el royal assent (equivalente a la sanción presidencial en Colombia), paso con el que ese país deja listo el acuerdo para entrar en vigencia, después de que se traduzcan los textos y se hagan algunas revisiones legales.

El 4 de agosto, la corte constitucional de Colombia dio vía libre al tratado. Ya que lo declaró exequible. con dicha decisión, sólo se esperaba que el Congreso de la República aprobara el proyecto de ley sobre derechos humanos, a partir del cual Colombia y Canadá se comprometen a presentar anualmente un informe sobre los efectos que haya dejado la aplicación del tratado, para que el acuerdo pueda entrar en pleno vigor

El 7 de septiembre, el congreso de Colombia aprobó, en último debate en la plenaria de la cámara de representantes, el acuerdo sobre informes anuales, relativos, al impacto del comercio en los derechos humanos, el único pendiente del paquete que compone este acuerdo comercial.

el 15 de agosto, entrará en vigencia el TLC con Canadá, luego que el ministerio de asuntos exteriores y comercio internacional de Canadá, notificó al gobierno colombiano sobre el cumplimiento de los requisitos internos para la entrada en vigor del acuerdo suscrito entre los dos países, el 21 de noviembre del 2008.

A partir de esa fecha, empresario e inversionistas colombianos y canadienses, contarán con un marco de menores restricciones y mayores seguridades jurídicas, que buscan dar garantía al comercio y a los flujos de inversión entre los dos países

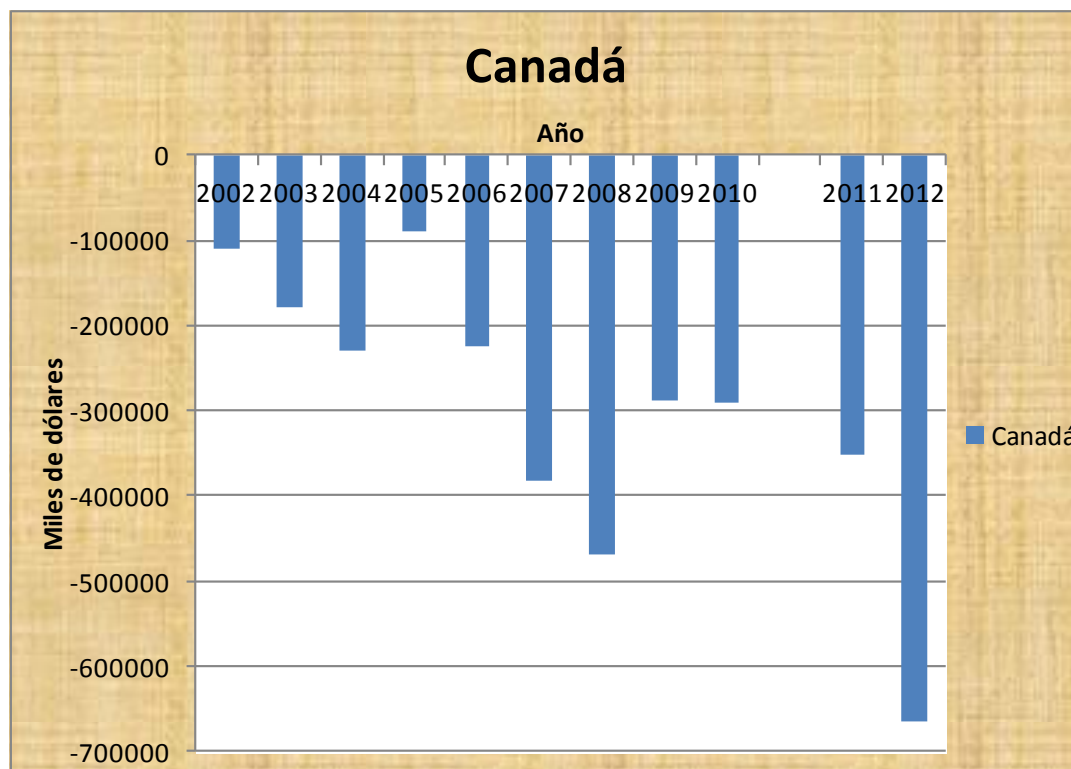
2011: el 23 de marzo, bajo la dirección del nuevo ministro de comercio, industria y turismo, Sergio Díaz Granados, la corte constitucional declaró exequible el acuerdo sobre informes anuales relativos al impacto del comercio en los derechos humanos. Por lo tanto, sólo quedó pendiente su notificación, para que la cancillería inicie los trámites de intercambio de notas.

Tabla 9. Balanza comercial Colombia - Canadá

<b>Balanza comercial Colombia - Canadá</b>	
<b>Año</b>	<b>US\$</b>
2002	-\$110,033
2003	-\$179,708
2004	-\$228,745
2005	-\$90,464
2006	-\$223,780
2007	-\$382,405
2008	-\$467,889
2009	-\$288,146
2010	-\$290,334
2011	-\$350,836
2012	-\$665,150

Fuente: Adaptación de los autores, datos estadísticos obtenidos del DANE - ALADI.

Gráfico 19. Balanza Comercial Colombia - Canadá

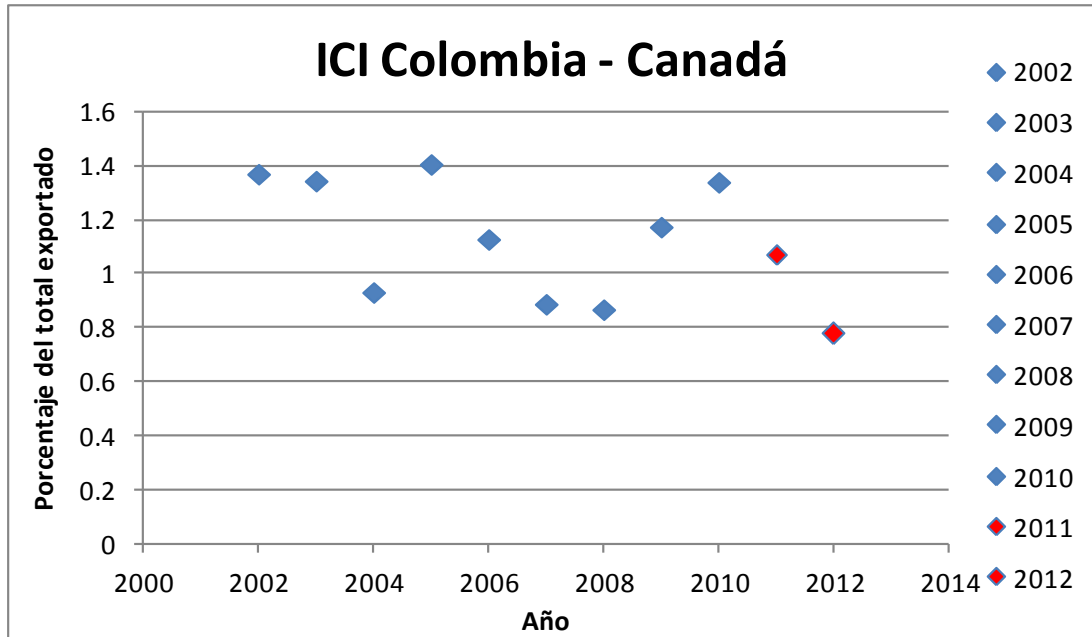


Fuente: Los autores.

Durante el periodo 2002 – 2012 la balanza comercial entre Colombia y Canadá se mantuvo deficitaria durante el periodo analizado, siendo 2008 y 2012 los años en los que Canadá realizó mayor cantidad de exportaciones hacia Colombia, incrementándolas en el 2012 después de haber firmado el TLC.

Durante los años analizados los principales productos exportados hacia Canadá fueron: carbón, café, azúcar, flores, entre otros, por otra parte los principales productos que se importaron de Canadá, fueron: maquinarias y equipos, química básica, papel, metalurgia, derivados del petróleo, entre otros.

Gráfico 20. Índice de comercio intrarregional Colombia – Canadá



Fuente: Los autores

El índice de comercio intrarregional entre Colombia y Canadá presenta una tendencia fluctuante a lo largo de los años, teniendo un rango en el ICI de 1,40 y 0,77. En el año 2004 se presenta una caída inusual la cual llega a un valor de 0,93 la cual se incrementa en el 2005 en 1,40, y vuelve a caer los 3 años siguientes teniendo en el año 2008 un índice de 0,86; de ahí vuelve e incrementa el ICI durante dos años llegando en el 2010 a un ICI de 1,33. A partir de este año se empieza a presentar una tendencia negativa logrando su ICI más bajo de todos los años analizados en el 2012 con un valor de 0,77 sin tener algún impacto positivo en el ICI con el acuerdo comercial que se firmó entre estos dos países en el año 2011.

## Estados Unidos

La población total en Estados Unidos es de 313.914.040 habitantes y cuenta con un PIB de US\$ 15,68 billones de dólares lo que equivale a un PIB per cápita de US\$ 49.965,27 miles de dólares<sup>39</sup>.

El tratado de libre comercio de Colombia con USA contiene 23 temas los cuales son:

Disposiciones iniciales y definiciones iniciales, trato nacional y acceso de mercancías al mercado, textiles y vestido, reglas de origen y procedimientos de origen, procedimiento aduanero y facilitación del comercio, medidas sanitarias y fitosanitarias, obstáculos técnico al comercio, defensa comercial, contratación pública, inversión, comercio transfronterizo de servicios, servicios financieros, política de competencia, telecomunicaciones, comercio electrónico, derechos de propiedad intelectual, asuntos laborales, medio ambiente, transparencia, administración del acuerdo y fortalecimiento de capacidades comerciales, solución de controversias, excepciones generales, disposiciones finales.

A continuación se presenta la cronología<sup>40</sup> de manera sucinta de dicho acuerdo

2003: 18 de noviembre: El Gobierno de EE.UU. anuncia la apertura de negociaciones para suscribir un TLC con Colombia.

2004

22 de enero: La CAN anuncia que los países del grupo tendrán un equipo de asesores comunes para negociar sus TLC con Estados Unidos, que entonces buscaban, además de Colombia, Bolivia, Ecuador y Perú.

18 de mayo: Comienza la primera ronda de negociación en Cartagena de Indias para el TLC de Colombia, Ecuador y Perú con EE.UU. en medio de manifestaciones de protesta.

14-18 de junio: Segunda ronda de negociaciones en Atlanta (EE.UU.)

4 de diciembre: Concluye una nueva ronda de negociaciones, la cuarta, en Tucson (EE.UU.).

---

<sup>39</sup> BANCO MUNDIAL, Datos de países. {En Línea}. {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country>.

<sup>40</sup> ELPAIS.COM.CO. Cronología: TLC entre Colombia y EE.UU. {En línea}. {Recuperado el 6 de marzo de 2013} disponible en: <http://www.elpais.com.co/elpais/colombia/noticias/cronologia-tlc-entre-colombia-y-eeuu-entra-en-vigor-despues-6-anos-firmado>.



2005

11 de febrero: Los negociadores acuerdan dos rondas adicionales y mesas bilaterales para el tema agrícola.

18 de julio: Nueva ronda de negociaciones en Miami.

7 de diciembre: Perú logra por su cuenta un acuerdo para el TLC con EE.UU. y Colombia sigue con las negociaciones junto a Ecuador.

2006

16 de enero: Los Gobiernos de Colombia y Ecuador se comprometen en Bogotá a desarrollar una "estrategia conjunta" para finalizar las negociaciones.

31 de enero: Colombia y EE.UU. llegan a un acuerdo sobre la regulación del comercio de licores.

27 de febrero: EE.UU. y Colombia acuerdan el TLC.

19 de abril: El presidente venezolano, Hugo Chávez, anuncia que retira a su país de la CAN por los TLC de Colombia y Perú con EE.UU.

7 de julio: Colombia y EE.UU. llegan a un acuerdo en Washington sobre varios textos que habían demorado el cierre de la negociación.

22 de noviembre: Estados Unidos y Colombia firman el tratado.

30 de noviembre: El Gobierno colombiano presenta al Legislativo una ley para ratificar el TLC.

2007

21 de febrero: Comienza en el Legislativo colombiano el debate para aprobar el TLC con EE.UU.

4 de julio: El presidente Uribe sanciona el TLC firmado entre su país y EE.UU.

10 de septiembre: El Gobierno de EE.UU. lanza una ofensiva política para que el Congreso apruebe los TLC con Perú, Panamá y Colombia.

2008

7 de abril: Bush envía al Congreso el proyecto de ley para la puesta en marcha del TLC con Colombia.

10 de abril: La Cámara de Representantes de EE.UU. congela la votación sobre el TLC, como una medida de presión para exigir más protecciones a los derechos humanos y laborales en el país andino.

14 de abril: Bush admite que el TLC con Colombia está "muerto" a menos que la Cámara de Representantes de EE.UU. programe una votación para aprobarlo.

21 de agosto: El candidato demócrata a la Presidencia de EE.UU., Barack Obama, exige "menos impunidad" en las investigaciones de asesinatos de sindicalistas en Colombia.

2009

2 de diciembre: El senador republicano Charles Grassley pide al ya presidente Obama que promueva la aprobación de los tratados con Colombia, Panamá y Corea del Sur.

2010

11 de febrero: Obama afirma que "presionará" al Congreso para que sea aprobado ese mismo año el tratado.

2011

13 de febrero: El presidente de Colombia, Juan Manuel Santos, asegura que si el TLC con EE.UU. no se aprueba este año, su Gobierno no seguirá insistiendo y buscará otros mercados.

7 de abril: Obama y Santos anuncian que aprobaron un plan de acción para destrabar el TLC.

12 de octubre: La Cámara de Representantes y el Senado de EE.UU. aprueban de manera definitiva el TLC con Colombia.

21 de octubre: Obama firma los Tratados de Libre Comercio (TLC) con Colombia, Corea del Sur y Panamá.

2012

26 de enero: Opositores y sindicalistas colombianos piden en EE.UU. que se aplase la entrada en vigor del TLC hasta que Colombia cumpla con el plan de acción sobre protección laboral.

31 enero: El ministro colombiano del Trabajo, Rafael Pardo, asegura en Washington que el plan se cumple de forma "contundente".

1 febrero: El Departamento de Trabajo de EE.UU. anuncia el desembolso de dos millones de dólares para que la Organización Internacional del Trabajo ayude a Colombia en la aplicación del plan sobre protección laboral.

15 de abril: El representante de Comercio Exterior de EE.UU., Ron Kirk, anuncia que Colombia completó el proceso para poner en marcha el TLC.

15 de abril: Obama y Santos anuncian oficialmente en Cartagena de Indias la entrada en vigor del TLC el próximo 15 de mayo.

Tabla 10. Balanza comercial Colombia - USA

<b>Balanza Comercial Colombia - Estados Unidos</b>	
<b>Año</b>	<b>US\$</b>
2002	\$1,131,120
2003	\$1,570,133
2004	\$1,540,127
2005	\$2,493,480
2006	\$2,743,274
2007	\$1,830,537
2008	\$2,566,621
2009	\$3,442,965
2010	\$6,186,344
2011	\$7,850,252
2012	\$7,484,170

Fuente: Adaptación de los autores, datos estadísticos obtenidos del DANE - ALADI.

Gráfico 21. Balanza Comercial Colombia – Estados Unidos



Fuente: Los autores.

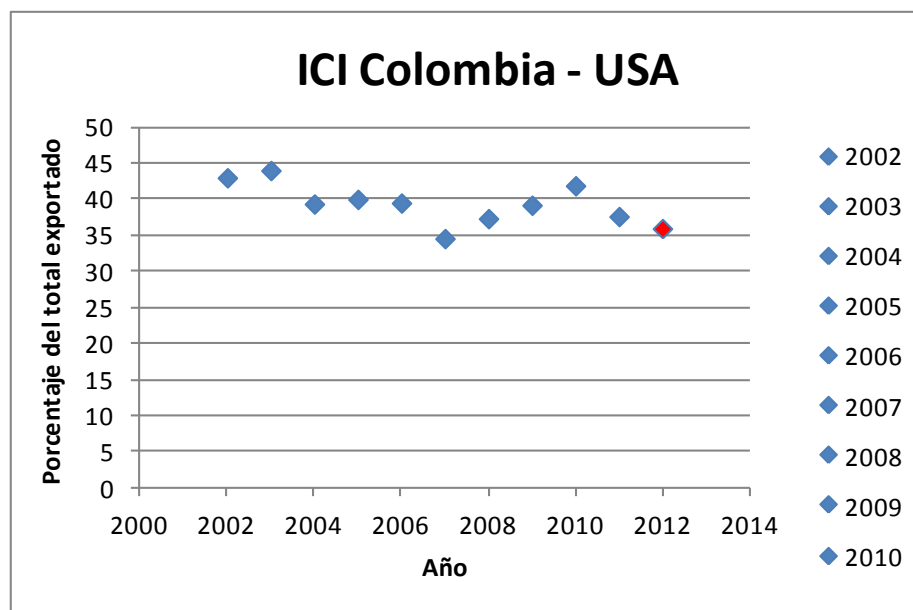
Como se ve en el gráfico 12, durante el periodo 2002 – 2012 Colombia mantuvo una balanza comercial superavitaria teniendo un leve descenso en el año 2007, pero retomando su crecimiento en el año 2008.

Los principales productos importados desde Colombia hasta EE.UU. son: los minerales y combustibles, maquinaria y equipos, químicos, equipo para transporte, plástico, caucho, manufacturas, instrumentos médicos, metales comunes, agroindustrial entre otros.

Desde que se firmó este acuerdo 635 empresas exportaron por primera vez a Estados Unidos, siendo los aceites crudos de petróleo el producto más

exportado<sup>41</sup> por Colombia, ya que corresponde al 62 % de las ventas internacionales hacia este destino, en segundo lugar se encuentra el oro, incluido el oro platinado, en bruto, semilabrado o en polvo (para uso no monetario), teniendo una participación del 9% en las ventas; en tercer lugar se encuentran los aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos, con una participación del 6 %, además de estos productos otros que se destacan entre los 10 primeros son el café, las flores y bananos. En cuanto a las importaciones, en primer lugar se encuentran los aceites de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos, con una participación del 14 %, en segundo lugar están las naves específicas como helicópteros, aviones y vehículos espaciales, con una participación del 6 %, además de estos, entre los 10 principales productos importados se destacan los vehículos, diamantes no industriales, procesadores, entre otros.

Gráfico 22. Índice de comercio intrarregional Colombia – USA



Fuente: Los autores.

<sup>41</sup>PROEXPORT COLOMBIA. Guía comercial a Estados Unidos. {En línea}. {Consultado el 12 de noviembre del 2013}. Disponible en: [http://www.proexport.com.co/sites/default/files/Guia\\_Comercial\\_Estados\\_Unidos\\_2012.pdf](http://www.proexport.com.co/sites/default/files/Guia_Comercial_Estados_Unidos_2012.pdf)

El índice de comercio intrarregional entre Colombia y Estados Unidos presenta una tendencia fluctuante tendiendo a la baja, logrando su pico más alto en el año 2003 con un índice de 44 y el más bajo en el año 2007 con un resultado de 34,58, a partir de este año empieza a tener un crecimiento equilibrado hasta el año 2010 alcanzando un índice de 41. Después de este año empieza a descender este índice sin tener impacto alguno en el 2012, fecha en la que se firma el acuerdo comercial entre estos dos países. Cabe resaltar que este acuerdo se firmó en Mayo del 2012 por lo cual son 5 meses en los que no estaba vigente el libre comercio, por lo que es necesario realizar seguimiento al comportamiento de este indicador en los años siguientes.

## Venezuela.

La población total en Venezuela es de 29.954.782 habitantes y cuenta con un PIB de US\$ 382,4 miles de millones dólares lo que equivale a un PIB per cápita de US\$ 12.766,72 miles de dólares.<sup>42</sup>

El tratado de libre comercio de Colombia con Venezuela contiene 9 temas los cuales son:

Antecedentes y generalidades, acceso preferencial, reglas de origen, requisitos específicos de origen, reglas técnicas, medidas sanitarias y fitosanitarias, medidas de defensa comercial, mecanismos de solución de controversias, instancias.

A continuación se presenta la cronología<sup>43</sup> del restablecimiento de las relaciones bilaterales para poder llegar a un acuerdo comercial de manera sucinta de dicho acuerdo

7 de agosto de 2010 | Posesión Presidente Juan Manuel Santos | El Canciller de Venezuela, Nicolás Maduro, asistió a la posesión del Presidente Juan Manuel Santos en una señal de acercamiento a Colombia, luego del rompimiento de las relaciones diplomáticas por parte de Venezuela el 22 de julio de 2010.

10 de agosto de 2010 | Primera reunión de Presidentes | Los Presidentes de Colombia, Juan Manuel Santos, y de Venezuela, Hugo Chávez, se reúnen en Santa Marta.

20 de agosto de 2010 | Reunión de Cancilleres | La Ministra de Relaciones Exteriores María Ángela Holguín se reunió en Caracas con su homólogo venezolano Nicolás Maduro, con quien instaló oficialmente las cinco comisiones creadas por los presidentes de los dos países.

26 de septiembre de 2010 | El Presidente Hugo Chávez manifestó toda su voluntad de trabajar con el Presidente Juan Manuel Santos para restablecer plenamente las relaciones diplomáticas.

7 de octubre de 2010 | Segunda reunión de las cinco Comisiones Binacionales | Se crean nuevas Comisiones: Energía y una Subcomisión de Turismo, propuestas por Colombia.

2 de noviembre de 2010 | Segunda reunión de Presidentes | Los presidentes Juan Manuel Santos y Hugo Chávez se reúnen nuevamente en Caracas. Hacen una revisión de los compromisos acordados en Cúcuta. Los Mandatarios avalan gran número de compromisos mediante la Declaración de Miraflores.

---

<sup>42</sup> BANCO MUNDIAL, Datos de países {En Línea} {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country>

<sup>43</sup> CANCELLERÍA MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES. Cronología: TLC entre Colombia y Venezuela {en línea} {recuperado el 20 de marzo de 2013} disponible en: <http://www.cancilleria.gov.co/newsroom/news/colombia-y-venezuela-cronologia-del-restablecimiento-las-relaciones-bilaterales>

19 de noviembre de 2010 | Reunión de autoridades de Colombia y Venezuela en materia de lucha contra las drogas y delitos conexos | La reunión estuvo encabezada por el Ministro de Defensa Nacional de Colombia, Rodrigo Rivera Salazar, y el Ministro del Poder Popular para Relaciones Interiores y Justicia, Tareck El Aisami, quienes suscribieron un acuerdo para la cooperación de los dos entidades en materia de lucha contra las drogas.

24 de noviembre de 2010 | Primera Reunión de los Grupos de Trabajo Binacionales de Energía | Durante la reunión en Caracas, se destacó el acuerdo logrado para el restablecimiento de suministro de combustibles a las zonas de frontera a partir del 1 de diciembre. Este acuerdo no ha podido hacerse efectivo por algunos inconvenientes ocasionados por el fuerte invierno en el vecino país.

9 de abril de 2011 | Tercera reunión de Presidentes | La reunión se realizó en Cartagena. En esta oportunidad los mandatarios evaluaron los avances en los compromisos asumidos en las anteriores reuniones e impulsaron algunos de los temas prioritarios. Los presidentes acordaron reunirse nuevamente en julio en territorio venezolano

27 de noviembre de 2011. Reunión de los Cancilleres de Colombia y Venezuela preparatoria del encuentro de los Presidentes Juan Manuel Santos y Hugo Chávez.

28 de noviembre de 2011. Los Presidentes de Colombia y Venezuela se reunieron en Caracas con el propósito de revisar el estado de los compromisos bilaterales y continuar fortaleciendo la relación entre los dos países.

15 de abril de 2012. En el marco de la VI Cumbre de las Américas, celebrada en Cartagena, el Presidente Santos y el entonces Canciller Nicolás Maduro, firmaron los seis anexos al Acuerdo de Alcance Parcial de naturaleza comercial, el cual entró en vigor el 19 de octubre de 2012.

En esta oportunidad también se llevó a cabo un encuentro de los Cancilleres de Colombia y Venezuela donde fueron abordados temas de la agenda bilateral.

24 de mayo de 2012. Los Cancilleres de Colombia y Venezuela se reúnen en Caracas a fin de abordar el tema de seguridad en la zona de frontera.

Acuerdo comercial parcial entre Colombia y Venezuela

El 28 de noviembre de 2011 los Presidentes de Colombia y Venezuela habían firmado un “Acuerdo de alcance parcial de naturaleza comercial” en el marco de las disposiciones de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI). El 14 de abril de 2012, un día antes de culminar la VI Cumbre de las Américas en Cartagena de Indias, ambos gobiernos firmaron también los referidos anexos, de modo que el flamante acuerdo quedó en condiciones de ser puesto en vigor y de tal modo sustituir las preferencias arancelarias vigentes a partir del 22 de abril de 2011 y que se han venido prorrogando transitoriamente por plazos sucesivos de noventa días.

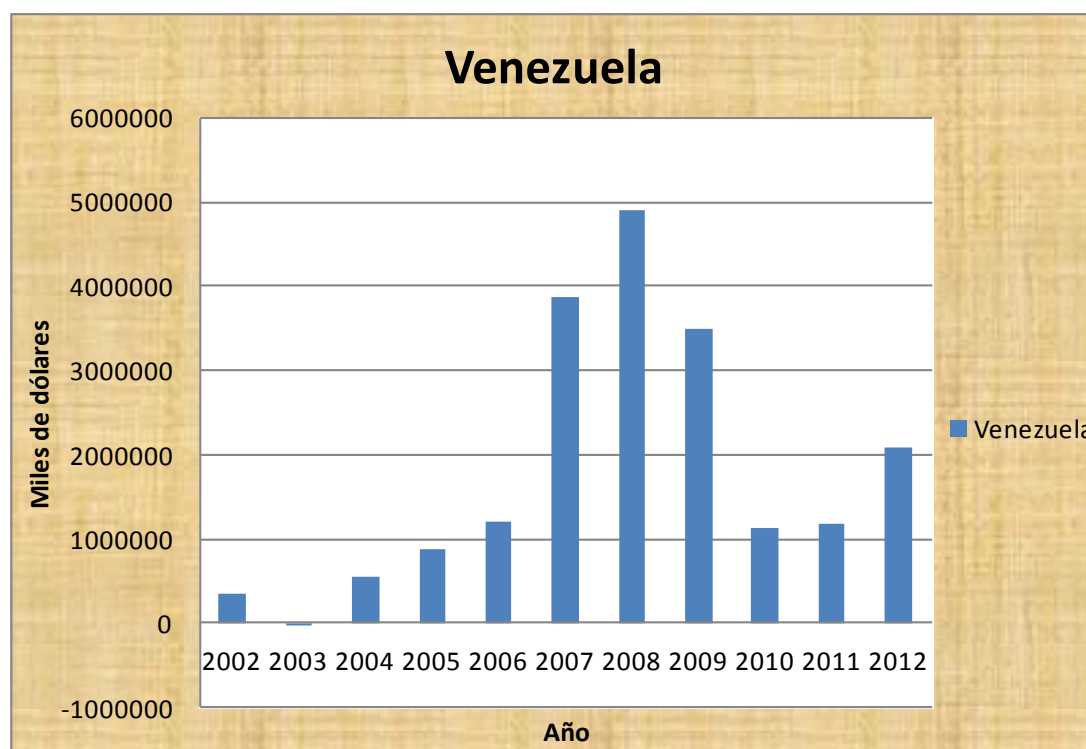
Tabla 11. Balanza comercial Colombia - Venezuela

<b>Balanza Comercial Colombia - Venezuela</b>	
<b>Año</b>	<b>US\$</b>
2002	\$334,101
2003	-\$29,175
2004	\$546,450
2005	\$880,404
2006	\$1,203,078
2007	\$3,869,206
2008	\$4,894,913
2009	\$3,486,801
2010	\$1,117,900
2011	\$1,176,618
2012	\$2,082,271

Fuente: Adaptación de los autores, datos estadísticos obtenidos del DANE - AL ADI.



Gráfico 23. Balanza Comercial Colombia – Venezuela

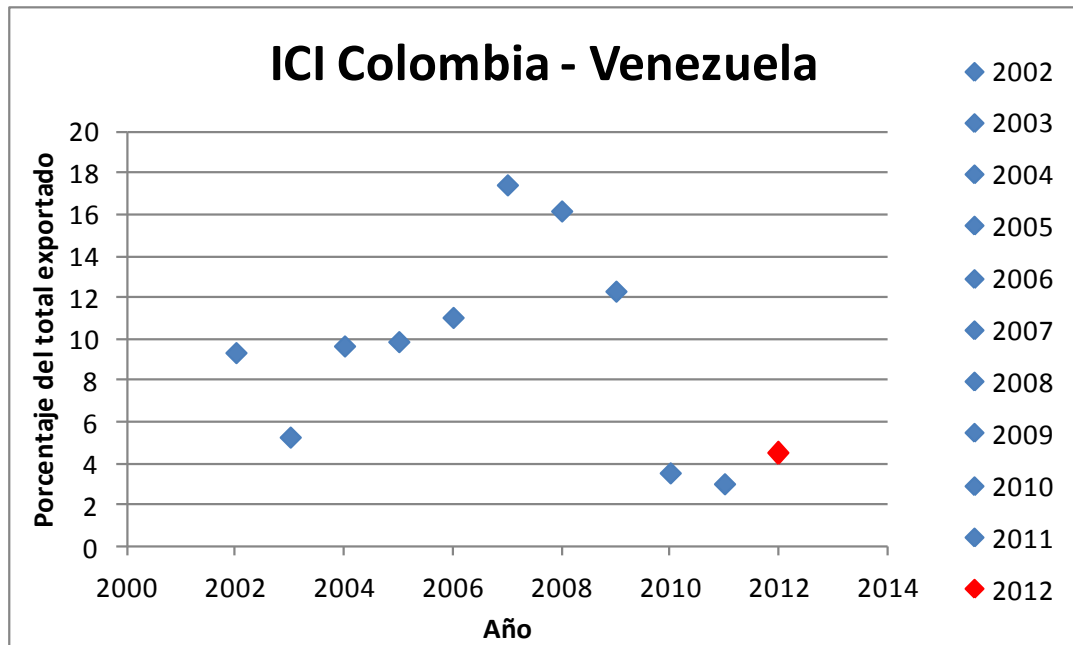


Fuente: Los autores

Como se ve en el gráfico 13, durante el periodo 2002 – 2012 Colombia mantuvo una balanza comercial superavitaria con Venezuela, siendo 2007, 2008 y 2009 los años en los que se tuvieron mayores exportaciones hacia Venezuela.

Cabe destacar que los principales productos que se importan desde Venezuela son productos de hierro o acero, propeno, automóviles, aluminio y sus aleaciones, dodecilobenceno, entre otros. Por otra parte los productos que se exportan son: carnes de bovino, pantalones, bovinos machos, camisetas de algodón, entre otras.

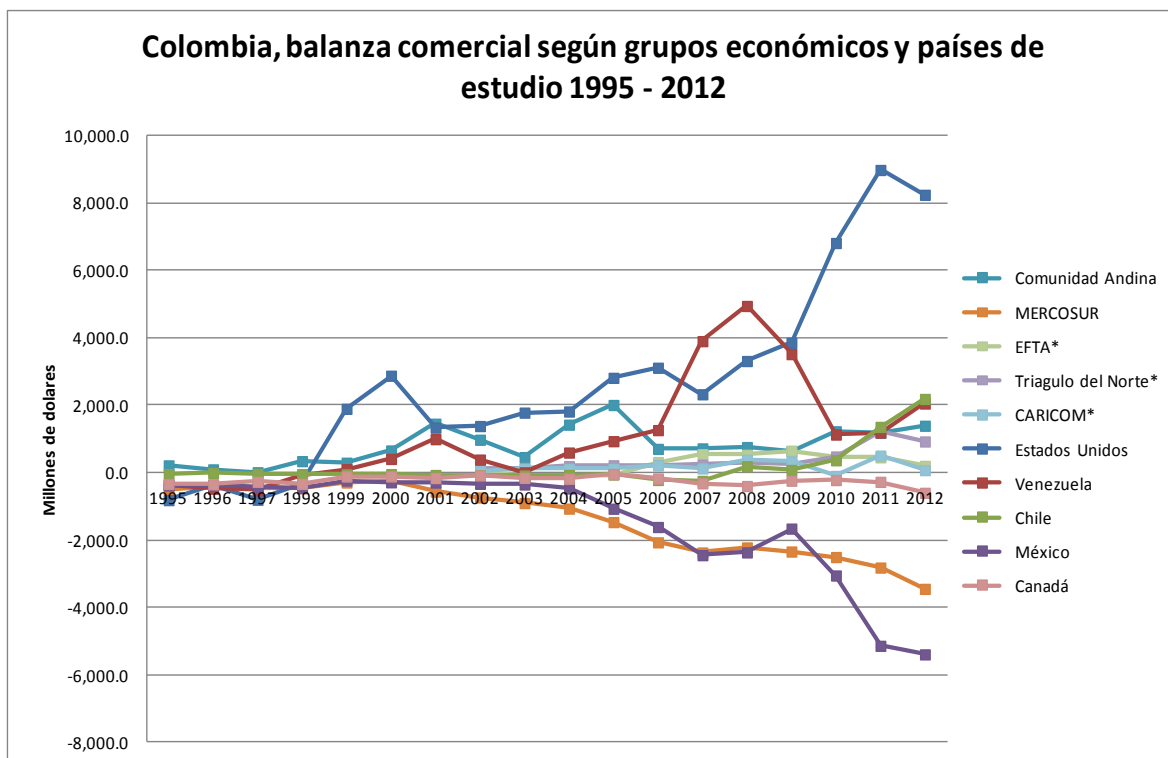
Gráfico 24. Índice de comercio intrarregional Colombia - Venezuela



Fuente: Los autores

EL índice de comercio intrarregional entre Colombia y Venezuela cuenta con muchas variaciones a lo largo de los años analizados empezando en el 2002 con un índice de 9,37, luego baja un 50 % aproximadamente el año siguiente con un índice de 5,3 y después de ese año empieza con una tendencia positiva hasta el año 2009 obteniendo el índice más alto de todos los años con un valor de 17,44. En el 2009 se desencadena una gran crisis diplomática entre el gobierno de Álvaro Uribe (Presidente de Colombia 2002 – 2010) y Hugo Chávez (Presidente de Venezuela 1999 – 2013) lo cual afectó directamente las relaciones comerciales entre estos dos países, viéndose reflejado en el flujo comercial, llegando en el 2011 al índice de comercio intrarregional más bajo de todos los años con un valor de 3,05, y ya en el 2012 se tiene un aumento muy leve de 1,42 teniendo un total de 4,47, este incremento se da en el gobierno de Juan Manuel Santos (actual presidente de Colombia).

Gráfico 25. Balanza comercial según grupos económicos y países de estudio.



Fuente: Los Autores

De los 10 tratados de libre comercio que tiene Colombia vigentes hasta el año 2012, el que mayor incremento representa para la balanza comercial es Estados Unidos teniendo una tendencia positiva desde 1995 hasta el 2012 con unas fluctuaciones en algunos años, siendo 2011 y 2012 los años en los que la balanza comercial fue superavitaria en mayor proporción con cifras de US\$8,991 y US\$8,253.7 millones de dólares respectivamente. Por otra parte el grupo económico que representa el valor más negativo para la balanza comercial es México con una cifra de US\$-5,398.9 millones de dólares manteniendo la balanza comercial deficitaria desde 1995 hasta el 2012.

Colombia presenta una gran variedad de productos que exporta hacia diferentes partes del mundo como lo son: flores, banano, algodón, arroz, legumbres, textiles,

animales vivos, licor y tabaco, joyería y bisutería, entre otros, sin embargo los principales productos que han hecho que la economía colombiana haya tenido un crecimiento representativo han sido el café, el petróleo y el carbón. Por otra parte algunos de los productos más significativos que Colombia importa son: trigo, maíz, aceite de suya, aviones, celulares, computadores, televisores, entre otros.

## 10. CONCLUSIONES

Los tratados de libre comercio no siempre causan un efecto positivo en la balanza comercial en los países como se planteaba en la hipótesis, ya que en algunos casos se presenta una balanza superavitaria, en otros se mantiene ó pasa a ser deficitaria como se evidencia en el tratado con MERCOSUR debido a que aunque aumentan las exportaciones de Colombia hacia los otros países, también aumentan sus importaciones y en algunos casos en mayor proporción.

Después de haber realizado el análisis se puede apreciar que países o comunidades como CAN, CARICOM, Venezuela y Estados Unidos mantuvieron la balanza comercial negativa con Colombia durante el periodo analizado, encontrándose Estados Unidos con un déficit en su balanza con Colombia en aproximadamente US\$ 8,000 millones de dólares, mientras que los demás países y comunidades anteriormente mencionados llegan a un déficit de US\$ 2,000 mil millones de dólares, continuando con la tendencia que se presenciaba durante el año 2002 sin sufrir cambio alguno por los tratados firmados debido a que no se presencio un gran aumento en las exportaciones ni en la importaciones que realizaba Colombia hacia estos países, el único que tuvo una reducción muy significativa está constituido por los países que hacen parte del Triangulo del Norte, quienes disminuyeron en un 50 % aproximadamente su balanza comercial, ya que las exportaciones colombianas en el primer año en el que se firmo el TLC tuvieron un incremento de un 60 % aproximadamente y al segundo año se duplicaron.

Por otra parte MERCOSUR, teniendo una balanza comercial positiva frente a Colombia, no se ve afectado por el tratado que fue firmado en el 2005 siguiendo la tendencia que tenía desde el 2002, presentándose un mayor incremento en las exportaciones que en las importaciones y aunque en el segundo año después de

haber firmado el tratado Colombia duplicó sus exportaciones, no fueron suficientes para superar la balanza comercial, un caso similar el que ocurrió con Canadá el cual después de haber firmado el tratado mantuvo su tendencia el primer año con un incremento en las exportaciones de US\$ 136,264 millones de dólares, mientras que las importaciones tan solo incrementaron US\$ 75,762 millones de dólares y después de este año creció en mayor proporción.

Casos muy particulares ocurrieron con EFTA y con Chile, en el cual EFTA después de haber firmado el tratado, continuó con la balanza comercial deficitaria frente a Colombia, obteniendo una reducción en este déficit, ya que en el siguiente año en el que se firmó el acuerdo la balanza comercial se mantuvo estable con respecto a la del año pasado y a los dos años se presentó una disminución ya que las exportaciones de Colombia tuvieron una reducción de aproximadamente US\$ 219, 292,000 millones de dólares. Por otra parte mientras que Chile tuvo una balanza comercial deficitaria durante el primer año con un saldo de – US\$ 38,716 millones de dólares, a partir del segundo la reducción fue más grande, ya que las exportaciones hechas por Colombia en el 2010 aumentaron en US\$ 428, 906,000 millones de dólares lo que significó algo muy positivo para el país, duplicando esta cifra en el año 2011 alcanzando un total en las exportaciones de US\$ 2,189,584,000 millones de dólares.

Solo un 20 % de los tratados vigentes analizados hasta el momento cumplen con un avance positivo en la balanza comercial para el país, los cuales son Chile y los países que pertenecen al Triángulo de Norte ya que después del primer año que se firmó el acuerdo, las exportaciones incrementaron significativamente lo que ayudó a la balanza comercial a duplicarse en estos dos casos, del 80 % restante, el 40 % se mantuvo estable entre los cuales se encuentran Venezuela, Estados Unidos, CAN, CARICOM durante el 2002 hasta el 2012 debido a que continuaron con la tendencia que se venía presentando en los años anteriores sin presentarse algún impacto por los acuerdos comerciales y el 40 % restante

correspondiente a EFTA, Canadá, México y MERCOSUR sufrieron cambios deficitarios para la balanza comercial de Colombia con un déficit adicional a la balanza comercial con respecto a la del año anterior de haber firmado el tratado de aproximadamente US\$ 1,000,000 de dólares, por lo que se puede deducir que la firma de un tratado comercial no siempre trae beneficios para el país. Factores como el estado actual en infraestructura, el proceso de desindustrialización, no permiten aprovechar al máximo lo que se pretende con la firma de los mismos, el país cuenta con el capital humano, la capacidad de producción en algunos sectores para satisfacer la demanda nacional e internacional, pero se requiere de una voluntad política que permita que los recursos económicos del estado se empleen de la mejor manera para que la nación siga progresando.

Se puede concluir que los tratados de libre comercio hasta el momento no pesan lo suficiente en el incremento de la balanza comercial del país, ya que en algunos casos disminuye aun más o se mantiene igual.

En cuanto a las exportaciones totales que realiza el país al mundo, con los países que tiene acuerdos comerciales vigentes hasta el año 2012, representan un 58 % de ese total para el año 2012, este porcentaje se da en gran parte a la gran cantidad de exportaciones que realiza Colombia hacia Estados Unidos, ratificando que es el primer socio comercial, el cual corresponde a un 36 % de ese total.

## **11. RECOMENDACIONES**

Después de realizar una revisión exhaustiva de información y, que a pesar de los tiempos en que se vive, en los cuales hipotéticamente se piensa que los datos son fáciles de conseguir, se presentan dificultades para conocer cifras estatales al tema analizado, tal fue el caso de Argentina y Venezuela, es por ello que a futuro, se deben continuar con las búsquedas de datos en bases de datos especializadas que permitan continuar con el análisis de la balanza comercial de los tratados que fueron analizados y los firmados recientemente.

Sería interesante continuar con el seguimiento del índice de comercio intrarregional ya que en algunos casos no se pudo establecer el impacto que tuvo la entrada en vigencia de los respectivos TLC, debido a que el año en el que se firmó, es el mismo en el que se está realizando la investigación y por lo tanto, este indicador, que es el de uso más extendido en análisis de comercio exterior, permitirá entender la dinámica de la internacionalización de los productos y servicios generados en Colombia.



## 12. BIBLIOGRAFÍA

ÁLVAREZ RUBIANO Martha Cecilia, BERMÚDEZ QUINTERO Marco Aurelio. Evolución del comercio exterior de Colombia desde la óptica de los acuerdos comerciales. Oficina de estudios económicos. Colombia Abril del 2012.

BANCO DE LA REPUBLICA, Sectores económicos, {En línea}. {Consultado 5 de Septiembre del 2013}. Disponible en: <http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/ayudadetareas/economia/econo53.htm>

BANCO MUNDIAL, Datos de países {En Línea} {Recuperado el 30 de Noviembre del 2013} disponible en: <http://www.bancomundial.org/es/country>

Biblioteca virtual Luis Ángel Arango. {En línea}. {Consultado 23 de mayo del 2013}. Disponible en: <http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/ayudadetareas/materias/economia/glosario>.

BONET MADURGA Antonio, GÓMEZ Antonio, Evaluación del impacto de las negociaciones comerciales internacionales. El método casuístico: descripción y fases (I), boletín económico de ICE N° 2796 del 16 al 22 de febrero de 2004.

BRAVO REALPE Oscar Fernando. Acuerdo de promoción comercial entre la república de Colombia y los Estados Unidos de América' sus 'cartas adjuntas' y sus 'entendimientos'. {En línea}. Disponible en: [www.usergioarboleda.edu.co/tlc/ponencia%2520TLC%2520HS%2520CECILIA%2520LOPEZ-JUAN%2520MANUEL%2520GALAN.doc+&cd=2&hl=es&ct=clnk&gl=co](http://www.usergioarboleda.edu.co/tlc/ponencia%2520TLC%2520HS%2520CECILIA%2520LOPEZ-JUAN%2520MANUEL%2520GALAN.doc+&cd=2&hl=es&ct=clnk&gl=co)

BUITRAGO Liubka Milena. Comercio, género y equidad en América latina: generando conocimiento para la acción política. {En línea}. {Consultado el 14 de enero del 2014}. Disponible en: [http://www.generoycomercio.org/areas/investigacion/colombia/Col-Contenido\\_trabajo.pdf](http://www.generoycomercio.org/areas/investigacion/colombia/Col-Contenido_trabajo.pdf)

CANCILLERÍA MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES. Cronología: TLC entre Colombia y Venezuela {En Línea} {recuperado el 20 de marzo de 2013} disponible en: <http://www.cancilleria.gov.co/newsroom/news/colombia-y-venezuela-cronologia-del-restablecimiento-las-relaciones-bilaterales>

CESA. Los TLC de Colombia. {En línea} {Recuperado el 12 de marzo de 2013} Disponible en: [http://www.cesa.edu.co/CESA/media/TLC/infografia\\_TLC.html](http://www.cesa.edu.co/CESA/media/TLC/infografia_TLC.html)

Comercio y aduanas. Que es importar. {En línea}. {Consultado el 13 de Enero del 2014}. Disponible en: <http://www.comercioyaduanas.com.mx/comoimportar/comopuedoimportar/120-que-es-importar>

DANE: Exportaciones e importaciones de bienes y servicios {En Línea}. {Recuperado el 27 de Noviembre del 2013}, disponible en: <http://www.dane.gov.co/index.php/comercio-y-servicios/comercio-exterior>

DURÁN LIMA, José E. ÁLVAREZ, Mariano. Manual de comercio exterior y política comercial Nociones básicas, clasificaciones e indicadores de posición y dinamismo. Primera edición. Santiago de Chile: Editorial de las Naciones Unidas, 2011. 96 págs.

DURÁN LIMA José E, Indicadores de comercio exterior y política comercial: generalidades metodológicas e indicadores básicos.

ECHAVARRIA MESA Jose Luis. Integración Triangulo del Norte con Colombia. {En línea} {Recuperado el 6 de marzo de 2013} disponible en: <http://www.slideshare.net/joserri118/integracion-triangulo-del-norte>

HEIRMAN Johannes, Las tendencias principales del comercio, la política comercial y los acuerdos de integración de los países de la Asociación de Estados del Caribe (AEC), Santiago de Chile, noviembre de 2001.

La integración comercial Colombia-Latinoamérica. Balance de la última década. {En línea}. {Consultado el 5 de enero del 2014}. Disponible en: [http://portal.uexternado.edu.co/pdf/5\\_revistaZero/ZERO%2023/NicolasLozada.pdf](http://portal.uexternado.edu.co/pdf/5_revistaZero/ZERO%2023/NicolasLozada.pdf)

PRODUCTOS DE COLOMBIA.COM. ¿Qué es un tratado de libre comercio? {En línea}. {Consultado el 11 de agosto del 2013}. Disponible en: [http://www.productosdecolombia.com/main/guia/TLC\\_Que\\_es\\_Tratado\\_Libre\\_Co\\_mercio.asp](http://www.productosdecolombia.com/main/guia/TLC_Que_es_Tratado_Libre_Co_mercio.asp)

PROEXPORT COLOMBIA. Guía comercial a Estados Unidos. {En línea}. {Consultado el 12 de noviembre del 2013}. Disponible en: [http://www.proexport.com.co/sites/default/files/Guia\\_Comercial\\_Estados\\_Unidos\\_2012.pdf](http://www.proexport.com.co/sites/default/files/Guia_Comercial_Estados_Unidos_2012.pdf)

TREJOS Alberto, evaluación del impacto de acuerdos comerciales en países pequeños de América Latina.

UNIVERSIDAD ICESI. Balanza comercial. {En línea}. {Consultado el 5 de junio del 2013}. Disponible en: <http://www.icesi.edu.co/cienfi/images/stories/pdf/glosario/balanza-comercial.pdf>

UNIVERSIDAD SERGIO ARBOLEDA. Tratados de libre comercio de Colombia con el mundo {En línea}. {Recuperado el 15 de marzo de 2013} disponible en: <http://www.usergioarboleda.edu.co/tlc/colombia-chile.htm>

VILLAR Leonardo, ESGUERRA Pilar. El comercio exterior colombiano en el siglo XX. Colombia Octubre 2005